Commercial / Business Developer

14170 SAINT PIERRE EN AUGE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2404080742

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005 — Bac Pro — LYCEE JEANNE D'ARC
VENTE
2003 — BEP — LYCEE JEANNE D'ARC
VENTE

Expériences professionnelles

09/2020 - à ce jour — Magasinier/Ouvrier de production

Magasinier préparateur de commande.
Contrôle qualitatif/quantitatifs.
Ouvrier de production sur chaine automatisé.
Respect des cadences, contrôle qualité, polyvalence

01/2016 - 05/2018 — Commercial itinérant

Développement centre de profit (Caen) réservé aux professionnels du bâtiment. (BtoB). Ouverture de compte et accompagnement des professionnels pour le développement de l'activité cuisine. Prospection, réalisation de métré, relevé d'implantation, logistique, SAV.
Année d'ouverture 2016: Objectif 1M€ / Réalisé 1,1M€

01/2013 - 07/2014 — Commercial

Commercialisation de menuiserie, chauffage et production d'eau chaude à une clientèle de particuliers. (BtoC)
Prospection: phoning, gms, salons et parrainage

01/2011 - 01/2013 — Délégué commercial

Commercialisation de produits capillaires et esthétiques à une clientèle composée de salon de coiffure et institut de beauté. Augmentation CA/parts de marché N-1 (+de 50%) Ouverture Comptes Clients (+32%). Promotion pour de la formation spécifique (ex: modelage crânien), voyage, séminaire, matériels et Appareillages

11/2007 - 08/2010 — AGENT COMMERCIAL INDEPENDANT

Commercialisation de système de chauffage aérotherme à une cliente de particuliers. (BtoC)
-Prescription du matériel selon la configuration, les besoins de l'habitation et les exigences techniques.
-MEILLEUR VENDEUR 2008/09 C.A. 2008 (410000€) C.A.2009 (360000€)

01/2007 - 10/2007 — Animateur des ventes

Développement d'un centre de profit.
Commercialisation produits de menuiseries.
Recrutement, formation et animation de l'équipe commerciale.
Prospection: Phoning, Porte à porte, GMS, salons

03/2006 - 12/2006 — Commercial

Commercialisation de produits de menuiseries auprès d'une clientèle de particuliers (BtoC), atteinte des objectifs commerciaux mensuels 120%, 25K€/mois.
Prospection: Phoning, Porte à porte, GMS, salons

07/2005 - 03/2006 — Commercial

Commercialisation de produits de menuiseries auprès d'une clientèle de particuliers BtoC, atteinte des objectifs commerciaux mensuels 110%, 22K€/mois.
Prospection: Phoning, Porte à porte, GMS, salons

Langues

Français (courant)

Compétences

Prospection commerciale
Négociation commerciale
Développement commercial
Fidélisation client
Logiciel CRM
Relationnel

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.