Responsable Achats

92000 Montrouge · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2404101306

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2023 — Formation — EVOCIME NANTERRE
Digital Business Developer
2021 — Formation — TotalEnergies FRANCE
- Référentiel Achats Acheteurs ;
- Règles de calcul de l'impact économique et de la performance Achats ;
- Managers: Conduire avec succès l'entretien individuel annuel ;
- Prévention de la corruption ;
- Sensibilisation au droit de la concurrence ;
- Les enjeux de l'éthique ;
- Prévention et lutte contre la fraude ;
- Droits humains au travail ;
- Le climat au cœur de la stratégie TOTAL ;
- Sanctions économiques et contrôle des exportations ;
- Développement personnel

2021 — Formation — ECF MONTREAL
Système Management Intégré (SMI)
2020 — Formation — VisionEre CANADA
Gestion du stress
2016 — Formation — BestShore Paris FRANCE
Cursus Achats
2014 — Formation — EMPLOITIC
E-Recrutement
2009 — Bac +5 — Paris Graduate School of Management (PGSM France Ex ESG Paris)
Master of Business Administration (MBA) en Gestion des Entreprises ; Option Marketing Management
2005 — Bac +3 — Institut National de Commerce (EHEC)
Licence en Sciences Commerciales ; Option Commerce International
2001 — Bac
Baccalauréat série Sciences de la Nature et de la Vie

Expériences professionnelles

2020 - 2021 — Manager Achats
-Achats CAPEX et OPEX : Techniques et travaux, électricité, construction, HSE, production et maintenance, pièces détachées, logistique, matières premières et produits chimiques, emballages, moyens généraux, IT, services marketing et communication ;
-Gestion et animation d'une équipe de deux (02) Acheteurs ;
-Répondre à 100% des besoins des clients internes suivant le cahier des charges et le plan achats ;
-Enregistrer des gains sur achats suivant les objectifs assignés (Jusqu'à 10%) ;
-Suivre les consultations restreintes/ ouvertes et appels d'offres, étudier les offres techniques et financières, préparer et mener les négociations, sélectionner les fournisseurs, contractualiser, suivre et évaluer les fournisseurs, calculer et suivre la performance achats
04/2019 - 12/2019 — Responsable Achats
-Achats CAPEX et OPEX pour lancement de trois projets de production locale : Techniques, HSE,

production, matières premières et produits chimiques, emballages ;
-Plus de 500 produits référencés, 80 fournisseurs référencés, benchmark prix

03/2018 - 12/2018 — Manager PFT

01/2015 - 06/2015 — Stage pour soutenance

Thème: L'impact de la Hausse de L'Euro sur les Importations

01/2015 - 03/2018 — Acheteur

-Acquérir les produits des secteurs PFT & PLS en vue de les commercialiser dans les points de ventes grande distribution, gérer 70 contrats fournisseurs et 1600 références de 9 familles d'achats, marge à 50%, ristournes (Inconditionnelles et conditionnelles) allant jusqu'à 10%

01/2014 - 05/2014 — Directrice de Succursale

05/2013 - 10/2013 — Sales Executive ingredients

2011 - à ce jour — Responsable Communication

Activité en freelance - Conception des affiches, organiser les ventes dédicaces, organiser les cafés littéraires et conférences, organiser les salons du livre, organiser les émissions TV et radio, gérer la relation presse, gérer la partie digitale et communiquer sur les réseaux sociaux et professionnels

04/2010 - 12/2011 — Responsable du Département Commercial et Marketing-Food & pharma

05/2009 - 09/2009 — Business Manager

2008 - 2008 — Stage en entreprise pour soutenance

Thème : Marketing des Achats

11/2005 - 09/2007 — Assistante Commerciale

2003 - 2003 — Stage pratique en entreprise

Langues

Italien (notions)

Compétences

Négociation ; Prévisions ; Outils achats ; Gestion relation fournisseurs ; Tableau de bord et KPIs ; Performance achats ; Gestion de projet ; Diagnostique interne ; Analyse marché et des données ; Stratégie et plan d'actions Achats ; Digital.

Atouts

Proactivité ; Communication ; Leadership ; Bon relationnel ; Empathie ; Ecoute active ; Adaptation ; Flexibilité ; Autonomie ; Esprit d'équipe ; Polyvalence ; Gestion du temps.

Logiciels

Pack Office, Optima, Sap, Sage, Power B, Anael

Permis

Permis B

Loisirs

Bénévolat (2005-2009): Accompagnatrice des enfants malades à l'Association « Le Souk » (Club Scientifique de la Faculté de Médecine).
Sport ; Musique ; Théâtre ; Arts ; Histoire ; Lecture ; Tourisme ; Photographie ; Art culinaire ; Mode ; Décoration

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.