Directeur Commercial/business Development

75013 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2404120857

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2016 — Bac +5 — KEDGE Business School
Master 2 parcours ESC Grande Ecole
2011 — Bac +3 — Université Paris I Panthéon Sorbonne
Licence Economie Gestion

Expériences professionnelles

04/2021 - à ce jour — Directeur Commercial

Développement du marché des travaux de réhabilitation lourde et structurelle en île-de-France
Introduction d'une nouvelle stratégie marketing & commerciale
Développement d'un portefeuille clients et prise de commande de 15M€
Pilotage d'un audit des comptes de l'entreprise
Réalisation d'une levée de fonds d'1M€ pour le développement d'une nouvelle activité
Developpement et mise en place d'un département de contractant général au sein de l'entreprise avec prise de commande de 5M€ de travaux TCE pour 2024

06/2019 - 12/2020 — Data analyst

Analyse de bases de données, expression de besoin IT et amendement des règles de l'interface de l'outil de gestion
Maintenance des dashboards, des différents mappings et macros excel
Elaboration et mise en place d'outils de gestion et de suivi, de procédures
La réalisation de reportings réguliers concernant l'activité de la structure et coordination entre les équipes plateforme

10/2018 - 06/2019 — Business Development Manager en Consulting

Gestion du personnel et des recrutements en APAC
Préparation et gestion du budget, prévisions et dépenses, analyse des écarts Réel vs Budget
Construction du fichier prospect, image de marque et visibilité dans la région APAC
Promotion et organisation d'événements (RISE, ICT 2019, China IET 2019)

2017 - 2018 — Courtier en assurance

Développement du marché français des expatriés, ventes, devis
Introduction d'une nouvelle gamme de produits pour les clients corporate
Courtier d'assurance certifié (paper 1 et 2)

01/2016 - 10/2016 — Développement Marketing et Stratégie

Détermination et mise en place de la politique commerciale
Analyse des écarts entre les objectifs prévisionnels et les objectifs réalisés et actions correctives
Rédaction de rapports, préparation des brochures d'entreprise et promotionnelles, prospection commerciale, négociation tarifaire, ventes
Gestion du projet d'implantation du Group LAM en Algérie et mise en place du service LTL France/Asie-Mineure/Proche-Orient

2014 - 2014 — Analyste Financier (6 mois)

Management des ordres de Souscription/Revente
Revue du paiement des taxes Luxembourgeoises sur les Fonds
Validation de la Global Monthly PAR et suivi des factures

Langues

Chinois (notions)

Compétences

Directeur Commercial
Business Development
Data analyst
Business Development Manager en Consulting
Développement Marketing et Stratégie
Analyste Financie

Logiciels

Excel, Word, Power Bi, Powerpoint

Loisirs

Lecture
Histoire
Philosophie
Sports
Jeux vidéo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.