Commercial Vrp

59260 Lille · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2404180728

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2004 — Bac +2
BTS négociations relations clients
2002 — Bac
Obtention du BACCALAUREAT GENERAL

Expériences professionnelles

03/2021 - à ce jour — Commercial

Réalisation des rdv fournis par le call, gestion fichiers clients , prospection personnelle. Réalisation des ventes de la découverte jusqu'au closing. Mise en place des offres marketing, validation des objectifs , 90 pourcents des ventes en one shot.

05/2019 - 11/2021 — Commercial vrp

Commercialisation de la fibre optique orange
Développement du compte professionnel Orange pro
Mission: migration des clients en portefeuille sur la fibre et acquisition de nouveaux prospects
Réalisation des contrats sur tablette et suivi client jusqu'au jour de la prestation, réalisation des objectifs tous les mois.

2017 - 2019 — AFN sénior

Prospection physique et téléphonique, ventes en one shot, réalisation des objectifs et développement du chiffre d'affaire.
Gestion des litiges et des réclamations clients / Gestion administrative des dossiers : Eligibilité –financement –demande

2012 - 2016 — Vendeur

Vendeur pour un fabricant de décoration d'intérieure (grossiste) :
Développement du secteur des Hauts de France / Cible : commerçants et magasins indépendants
Fidélisation et développement du portefeuille client (vente et accompagnement après-vente)
Reprise du portefeuille à 15K€ développement à 190K€ -panier moyen 1000€ -taux de fidélisation 85%

2010 - 2012 — Vendeur

Vente de contrats GAZ et électricité BtoC : Démarchage téléphonique et terrain
Offres commerciales –négociations –closing de vente
Reportings journaliers / réunions commerciales / partage d'expérience et accompagnement des nouveaux collaborateurs

2007 - 2010 — Contrôleur qualité

Contrôleur qualité en Laboratoire Pharmaceutique (teamleader) :
Contrôle de tous les vaccins selon des process définis / Respect des normes GMP / Gestion des plannings et de la production

2005 - 2007 — Gestion des commandes et des stocks , relation client, relances et paiements

Langues

Français (courant)

Compétences

Commercial VRP
Vendeur
Prospecteur
Contrôleur qualité
Gestion des commandes

Logiciels

Pack Office, Crm

Loisirs

Sport: art martiaux, fitness et football
Lecture: actualité et littérature
Cinéma , voyage
Passionné d’histoire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.