Commercial

11210 Port la nouvelle · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2404231628

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac +2 — Lycée Louise Michel
Brevet de Technicien Supérieur : NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
2018 — Bac — lycée Louise Michel
STI2D Architecture

Expériences professionnelles

10/2022 - 01/2023 — Responsable de projet
09/2021 - 09/2022 — Commercial en maisons individuelles
11/2019 - 12/2019 — Stagiaire commercial
03/2019 - 06/2019 — Stagiaire commercial
02/2019 - 04/2019 — Stagiaire commercial secteur
12/2018 - 2018 — Stagiaire commercial
01/2014 - 08/2018 — Vendeur

• Accueillir et renseigner la clientèle
• Traiter le courrier et les appels entrants et sortants
• Exécuter les devis-commandes-facturations-règlements
• Réceptionner les livraisons de marchandises

Langues

Anglais (scolaire)

Compétences

• Accueillir et conseiller la clientèle
• Démarcher des prospects
• Animer un site internet
• Vendre une solution adaptée aux besoins du client
• Prospecter les futurs clients,
• Découvrir leurs besoins et leurs envies.
• Proposer un projet répondant au maximum aux attentes de nos clients.
• Rédiger des contrats de vente légiférés entre la société et les clients.
• Veiller à la satisfaction des clients.
• Communiquer et promouvoir les offres à travers les différents canaux de communications.
• Rechercher de futurs projets fonciers.
• Utilisation de Cedreo pour la production de plans et de visuels 3D.
• Définir un plan d'action commercial adapté au marché et à l'environnement concurrentiel

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.