Commerciale/conseillÈre De Vente

93000 Bobigny · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2405070835

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2019 — Bac +5 — Ecole Supérieure de la Gestion et du Commerce International
MASTER 2 Business développement
2016 — Bac +3 — Ecole Supérieure de la Gestion et du Commerce International
BACHELOR Marketing et commerce
2013 — Bac +2 — Lycée Georges Clémenceau
BTS Management des Unités Commerciales
2012 — Bac +3 — Université Paris 8
Licence Langues Etrangères Appliquées
2011 — Bac +3 — Lycée Louise Michel
Baccalauréat Sciences Technologique de la Gestion

Expériences professionnelles

11/2023 - 02/2023 — Assistante ADV

- Prospection terrain et téléphonique
- Développement de la relation clientèle, fidélisation du portefeuille client et administration des ventes
- Traitement, enregistrement et suivi des commandes clients
- Coordination des expéditions et des livraisons
- Gestion des activités de back-office commercial et gestion du SAV
- Elaboration dune veille commerciale et concurrentielle et participation au déroulement des évènements professionnels

06/2023 - 10/2023 — Assistante administrative au service comptabilité

- Mise à jour, traitement et rédaction d’actes destinés aux notaires
- Classement, archivage et saisie des documents juridiques
- Vérification de la conformité des documents
- Transmission des actes juridiques aux notaires par courrier
- Gestion des appels entrants et sortants
- Envoi des courriers

10/2022 - 05/2023 — Consultante commerciale

- Développement commercial et gestion du portefeuille client (prospection téléphonique et commerciale)
- Identification, analyse et prise de contacts des candidats
- Définition d’un plan de recrutement et gestion du processus de recrutement (sourcing, pré-sélection (entretiens téléphonique et physique) qualification, évaluation des compétences (tests d’évaluations, concours d’admissions) et recrutement des candidats

10/2021 - 09/2022 — Commerciale Sédentaire

- Accueil et vente/conseil clientèle, merchandising, gestion des stocks et encaissement
- Participation au développement des ventes, gestion de l’approvisionnement et étiquetage
- Réception et traitement des commandes clients
- Mise en place de PLV

01/2021 - 09/2021 — Conseillère de Vente Luxe

- Accueil et Vente /conseil clientèle, réassort, merchandising
- Mise en place de la PLV, agencement de la vitrine
- Gestion des stocks et encaissement

- Participation et réalisation des ventes événementielles (prise de rendez-vous, présentation du projet évènementiel gestion du CRM…)

01/2020 - 12/2020 — Commerciale

- Vente/conseil clientèle, agencement de la vitrine, mise en place de la PLV
- Merchandising, réassort et gestion des stocks
- Prospection téléphonique et gestion de la relation clientèle
- Mise en place d'offres commerciales et promotionnelle

01/2019 - 12/2019 — Conseillère de Vente

- Accueil et vente/conseil clientèle, merchandising, démonstrations et renseignements des services proposés
- Formation du personnel du point de vente sur les nouveautés des produits, réalisation d'un reporting journalier via un outil en ligne
- Proposition de solutions digitales / réalisation des prestations de services et SAV

Langues

Français (maternelle)

Compétences

- Business développement
- Stratégie marketing
- Comptabilité
- Management d'équipe
- Négociation commerciale
- Prospection terrain et téléphonique
- Gestion administrative
- Gestion clientèle
- Vente
- Finance d'entreprise

Logiciels

Pack Office, Sales Force, Leadlist, Hyposcan, Teleactes, Escale

Permis

Permis B

Loisirs

• Activité associative :
Membre de ESG Advisor durant 3 ans : Organisation et participation à des salons de l'étudiant, journées portes- ouvertes et concours d'admissions au sein de l'école de commerce ESGCI.
• Voyage :
Los Angeles (Californie, Etats-Unis)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.