

Né en 1969
62138 Douvrin
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2405070911

Responsable commercial/directeur de magasin

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

1991 : Habilitation
QUALIF ELEC P1, P2, P3

1990 : Habilitation
QUALI ELEC COLONNES

1989 : Habilitation
QUALI PV SPV1

1988 : Formation
GESTION DES ENTREPRISES

1987 : Bac Pro
BAC PRO HOTELLERIE

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :
RESPONSABLE COMMERCIAL chez Groupe Stoops (rouvroy)

*Responsable commercial pôle ENR (3 commerciaux, 1 support admin, 1 conducteur de travaux, 6 techniciens élec, 4 couvreurs, 2 techniciens VRD).

*Prospection, chiffrage, négociations, suivi et facturation sur des marchés cibles B2B et B2C

*Management des équipes commerciales

*Formations aux techniques de ventes

*Formations techniques (études, dimensionnement, chiffrage).

*Réponses appels d'offres

*Gestion des achats

*Reporting

*Stratégie commerciale

*Négociations des partenariats

2006 - 2019 :

GERANT DE SOCIETE chez Quai17-louis Purple-tepah

*Création de marques de vêtements prêt-à-porter haut de gamme et sur mesures.

*Ouverture de magasins

*Création d'une marque de parquets spécialisée dans les parquets hauts de gammes type Gustavien

2001 - 2006 :

DIRECTEUR DE MAGASIN chez Oliver Grant-stanbridge

1987 - 2001 :
RESTAURATION

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- *Expertise en achat vente et négociations
- *Construction stratégies commerciale
- *Pilotage commercial et management forces de vente
- *Engagement professionnel fort pour l'atteinte des résultats
- *Capacité élevée d'apprentissage et d'adaptation

Permis

Permis B