Responsable de développement commercial

81100 Castres · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2406121657

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2008 — Bac +3 — Université Hassan II
Licence BAC+3 options : Économie & Gestion d'Entreprise

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2022 — Responsable de développement commercial
Coordination d'événements majeurs, amélioration de la satisfaction des clients, développement de stratégies de vente.
06/2021 - 12/2021 — E-Sales Business Developer
Développement des ventes en ligne, gestion de la relation client.
12/2019 - 03/2021 — Associate Manager
Gestion des opérations de location de camping-car.
11/2017 - 11/2018 — Responsable en développement marketing et vente
Développement marketing et vente de matériel informatique, encadrement d'une équipe commerciale.
09/2010 - 11/2015 — Responsable Commerciale
Encadrement d'une équipe commerciale et technique, fidélisation des clients, réalisation d'un taux de croissance annuel moyen de 37%.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (maternelle)

Atouts

HTML/CSS, Javascript/PHP, SEO, UI/UX, Wordpress, Gestion de projet, Négociation, Digital Marketing, Gestion d'équipe, Relation client

Logiciels

Javascripts, WordPress, Html

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.