Manager Transports

Né(e) en 1972 · 27950 St Marcel · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2406220948

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Transport et manutention

Formations

2024 — Certificat — TAKEPORT
GESTION IMPORT-EXPORT-COMMERCE INTERNATIONAL - Formation en E-learning mise a niveau
Norme ICC 2020 - 2029 des Incoterms
DELTA Import Export pour les transport International
Formalité douane et matière dangereuse
2024 — Certificat — AFTRAL
TRANSPORT MULTIMODAL DE MATIÈRES DANGEREUSES, Certificat: ADR, IMDG, IATA E-learning mise a niveau
2007 — Bac +5 — SUPDECO ECOLE DE COMMERCE
EXÉCUTIVE MBA NIVEAU : BUSINESS ADMINISTRATION
2005 — Bac +2 — D.R.E
DIPLOME NATIONAL : COMMISSIONNAIRE DE TRANSPORT
2004 — Formation — ECOLE SUPERIEUR DES ACHETEURS PROFESSIONNELS
ESAP 2000 : RESPONSABLE ACHATS
2000 — Bac +3 — UNIVERSITÉ THAMES VALLEY
BA (BACHELOR OF ARTS) : HOSPITALITY MANAGEMENT
1995 — Bac +2 — KINGSWAY COLLEGE
BTEC NATIONAL DIPLOMA : BUSINESS & FINANCE

Expériences professionnelles

2023 - à ce jour — DIRECTEUR
• Développement d'un département de transport multimodal - Freight forwarder
• Organiser au mieux les transports et affrètement régional national et/ou international.
• Déterminer les réseaux des transports, choix des prestataires extérieurs. législations et conditions douanières/incoterms respect des réglementations.
• Encadrer du budget et les plannings de transport
• Garantit la mise en œuvre et le respect des normes qualité, sûreté et sécurité dès ses sous-traitants.
2019 - 2022 — DIRECTEUR DES OPERATIONS
Gestions des transports et management d'équipe de 3 entreprises :
• ATLS Group (78), ATLS Sud West (64), ATLS Grand Nord (14)
• Développer un réseau d'entreprises partenaires sur le territoire national
• Gestion management de 20 personnes
• Gestion développement Commercial transport
• Gestion d'exploitation et projet transport
• Définir la stratégie budgétaire
• Mise en neuve de là réglementation du transport routier
2016 - 2019 — DIRECTEUR GENERAL
• Entrepreneur - Optimisation des différentes opérations transports
• Développement activité tournées de livraison, enlèvements, chargements, affrètement
• Commissionnaire de transport routier de marchandises Développement commercial
• Services et solution de payement pour les flottes de véhicules
• Intermédiaire en opération bancaires et services de paiement

• Gestion financière de l'entreprise (achats, facturation).
• Respect de là réglementation du transport

2013 - 2014 — RESPONSABLE TELEVENTES

• Responsabilité de centre de profit
• Gestion des trois volets d'activités : vente - crédit - services clients
• Développement Commercial et Marketing des
• Cartes Carburant B to B France
• Carte Carburant PRO Intermarché - 12 000 Clients
• Carte Carburant du réseau Shell/Esso/Esso Express/Avia - 4711 clients collaboration et coordination à la réussite du processus de vente et transition de la SAS - LCCC Radius Payment Solutions au Groupe Edenred

2010 - 2012 — CONSEILLER EN INVESTISSEMENTS Freelance

• Spécialiste en vente de biens immobiliers, terrains et fonds de commerce
• Développement - portefeuille foncier - Prospection Clients (Collectivités locales - Sociétés d'aménagement)
• Négocier et préparer les promesses ou les compromis de ventes et mandats. Montage de Dossiers de demande de Financement

2009 - 2010 — DIRECTEUR

• Développement et Conduite De Projets - Organisation culturelle.
• Programmation et mise en oeuvre d'événements culturels
• Encadrement du personnel du service • (3 personnes)
• Recherche de partenariats institutionnels - associatifs - privés. Suivi du budget du projet et développement de produits dérivés

2007 - 2008 — DIRECTEUR

• Chargé de développement technique et gestion commerciale lie au transport et affrètement national/ international
• Développement du portefeuille clients
• Développement partenaire transporteur - Routier - Maritime - Aériennes
• Garantie de l'interface Exploitation/Clients - Suivi financier
• Gestion d'une équipe d'exploitation de 5 personnes

2004 - 2007 — RESPONSABLE D'EXPLOITATION

• Responsable d'exploitation transport
• Multitask Et gestion de portefeuille clients
• Chargé d'assurer le bon fonctionnement et la rentabilité du service
• Manage l'activité tournées de livraison, enlèvements, chargements, affrètement
• Gestion administrative des dossiers d'affrètement
• Respect de là réglementation du transport
• Gestion d'une équipe d'exploitation de 6 personnes.

2002 - 2003 — ACHETEUR PROJET

• Organiser et inspecter le matériel et documents pour le transport selon la a Hassi Berkine - Algérie« factory acceptance testing materials »
• Gestion des procédures d'achat et d'approvisionnement de matériel pour la startup et développement d'un puit de pétrole onshore
• Organiser la veille des législations et conditions les conditions douanières, adapter les circuits en fonction
• Gestion de 13 millions d'€ de budget d'achat de matériel

2001 - 2002 — RESPONSABLE APPROVISIONNEMENT

• Gestion du portefeuille clients en relation avec les commandes d'achats
• Harmonisation des plannings d'approvisionnement pour grands projets et interface production/Clients
• Analyse de commande d'achats client sur MRP II (MFGPRO) system

1999 - 2000 — RESPONSABLE ACHATS

• Gestion des Achats et Stocks pour un hôtel avec 6 restaurants
• Harmonisation des plannings d'approvisionnement pour le stock
• Supervision d'une équipe de 7 personnes
• Participation à la réorganisation du département

Langues

Français (Courant)

Compétences

Organisation des transport
Expérience du business international
Prospection et développement commerciale
Gestion budgétaire
Leadership
Esprit de conquête
Encadrement d'équipe
Stratégie commerciale
Négociation

Permis

Permis B

Loisirs

• Voyages
• Cinéma
• Sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.