

Né en Septembre 1972  
**27950 St Marcel**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2406220948**



## Manager transports

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Transport et manutention.

### Formations

---

**2024** : Certificat à TAKEPORT sur Paris

GESTION IMPORT-EXPORT-COMMERCE INTERNATIONAL - Formation en E-learning mise a niveau Norme ICC 2020 - 2029 des Incoterms

DELTA Import Export pour les transport International

Formalité douane et matière dangereuse

**2024** : Certificat à AFTRAL sur Paris

TRANSPORT MULTIMODAL DE MATIÈRES DANGEREUSES, Certificat: ADR, IMDG, IATA E-learning mise a niveau

**2007** : Bac +5 à SUPDECO ECOLE DE COMMERCE sur Montpellier

EXÉCUTIVE MBA NIVEAU : BUSINESS ADMINISTRATION

**2005** : Bac +2 à D.R.E sur Paris

DIPLOME NATIONAL : COMMISSIONNAIRE DE TRANSPORT

**2004** : Formation à ECOLE SUPERIEUR DES ACHETEURS PROFESSIONNELS sur Neuilly-sur- Marne

ESAP 2000 : RESPONSABLE ACHATS

**2000** : Bac +3 à UNIVERSITÉ THAMES VALLEY sur London, Angleterre

BA (BACHELOR OF ARTS) : HOSPITALITY MANAGEMENT

**1995** : Bac +2 à KINGSWAY COLLEGE sur London, Angleterre

BTEC NATIONAL DIPLOMA : BUSINESS & FINANCE

### Expériences professionnelles

---

**2023 à ce jour** :

DIRECTEUR chez Bdpe sur Vincennes

- Développement d'un département de transport multimodal - Freight forwarder
- Organiser au mieux les transports et affrètement régional national et/ou international.
- Déterminer les réseaux des transports, choix des prestataires extérieurs. législations et conditions douanières/incoterms respect des réglementations.
- Encadrer du budget et les plannings de transport
- Garantit la mise en oeuvre et le respect des normes qualité, sûreté et sécurité dès ses sous-traitants.

**2019 - 2022** :

DIRECTEUR DES OPERATIONS chez Atls Group

Gestions des transports et management d'équipe de 3 entreprises :

- ATLS Group (78), ATLS Sud West (64), ATLS Grand Nord (14)
- Développer un réseau d'entreprises partenaires sur le territoire national
- Gestion management de 20 personnes
- Gestion développement Commercial transport
- Gestion d'exploitation et projet transport
- Définir la stratégie budgétaire
- Mise en neuve de là réglementation du transport routier

#### **2016 - 2019 :**

**DIRECTEUR GENERAL** chez G2 Services sur Vernon

- Entrepreneur - Optimisation des différentes opérations transports
- Développement activité tournées de livraison, enlèvements, chargements, affrètement
- Commissionnaire de transport routier de marchandises Développement commercial
- Services et solution de paiement pour les flottes de véhicules
- Intermédiaire en opération bancaires et services de paiement
- Gestion financière de l'entreprise (achats, facturation).
- Respect de là réglementation du transport

#### **2013 - 2014 :**

**RESPONSABLE TELEVENTES** chez Lccc (groupe Radius Payment Solutions) sur St Denis

- Responsabilité de centre de profit
- Gestion des trois volets d'activités : vente - crédit - services clients
- Développement Commercial et Marketing des
- Cartes Carburant B to B France
- Carte Carburant PRO Intermarché - 12 000 Clients
- Carte Carburant du réseau Shell/Esso/Esso Express/Avia - 4711 clients collaboration et coordination à la réussite du processus de vente et transition de la SAS - LCCC Radius Payment Solutions au Groupe Edenred

#### **2010 - 2012 :**

**CONSEILLER EN INVESTISSEMENTS** Freelance

- Spécialiste en vente de biens immobiliers, terrains et fonds de commerce
- Développement - portefeuille foncier - Prospection Clients (Collectivités locales - Sociétés d'aménagement)
- Négociier et préparer les promesses ou les compromis de ventes et mandats. Montage de Dossiers de demande de Financement

#### **2009 - 2010 :**

**DIRECTEUR** sur Bobigny

- Développement et Conduite De Projets - Organisation culturelle.
- Programmation et mise en oeuvre d'événements culturels
- Encadrement du personnel du service • (3 personnes)
- Recherche de partenariats institutionnels - associatifs - privés. Suivi du budget du projet et développement de produits dérivés

#### **2007 - 2008 :**

**DIRECTEUR** chez Tam Services sur Mantes La Jolie

- Chargé de développement technique et gestion commerciale lie au transport et affrètement national/international
- Développement du portefeuille clients
- Développement partenaire transporteur - Routier - Maritime - Aériennes
- Garantie de l'interface Exploitation/Clients - Suivi financier
- Gestion d'une équipe d'exploitation de 5 personnes

#### **2004 - 2007 :**

**RESPONSABLE D'EXPLOITATION** chez Multitask

- Responsable d'exploitation transport
- Multitask Et gestion de portefeuille clients
- Chargé d'assurer le bon fonctionnement et la rentabilité du service
- Manage l'activité tournées de livraison, enlèvements, chargements, affrètement
- Gestion administrative des dossiers d'affrètement
- Respect de la réglementation du transport
- Gestion d'une équipe d'exploitation de 6 personnes.

#### **2002 - 2003 :**

ACHETEUR PROJET chez Ineo Group Suez sur Rueil-malmaison

- Organiser et inspecter le matériel et documents pour le transport selon la a Hassi Berkine - Algérie" factory acceptance testing materials "
- Gestion des procédures d'achat et d'approvisionnement de matériel pour la startup et développement d'un puit de pétrole onshore
- Organiser la veille des législations et conditions les conditions douanières, adapter les circuits en fonction
- Gestion de 13 millions d'€ de budget d'achat de matériel

#### **2001 - 2002 :**

RESPONSABLE APPROVISIONNEMENT chez Groupe Zodiac- Interchnique sur Plaisir

- Gestion du portefeuille clients en relation avec les commandes d'achats
- Harmonisation des plannings d'approvisionnement pour grands projets et interface production/Clients
- Analyse de commande d'achats client sur MRP II (MFGPRO) system

#### **1999 - 2000 :**

RESPONSABLE ACHATS chez Sc London Limited sur London, Angleterre

- Gestion des Achats et Stocks pour un hôtel avec 6 restaurants
- Harmonisation des plannings d'approvisionnement pour le stock
- Supervision d'une équipe de 7 personnes
- Participation à la réorganisation du département

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Organisation des transport  
 Expérience du business international  
 Prospection et développement commerciale  
 Gestion budgétaire  
 Leadership  
 Esprit de conquête  
 Encadrement d'équipe  
 Stratégie commerciale  
 Négociation

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

- Voyages
- Cinéma

• Sport