Responsable Commercial

59111 BOUCHAIN · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2406241343

Objectif

Intégrer et obtenir un réel plan de carrière au sein d’une structure stable afin de continuer à développer mes compétences sur le management commercial et techniques

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Hauts-de-France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

1998 — Bac +2

BTS Management et commerce

1996 — Bac

Baccalauréat STT (section tertiaire et technologique)
Spécialité Gestion et commerce

Expériences professionnelles

2018 - à ce jour — Dirigeant

Clientèle(s) : Particuliers et promotion immobilière
C.Affaire : 700K €/an

2016 - 2018 — Chargé d'affaire

Gestion commercial/prospection/formations techniques et mise en oeuvre des produits
Hormann auprès des clients/gestion des SAV/Gestion créances/suivi Marketing

2010 - 2015 — Chargé d'affaire

Clientèle(s) : Particuliers et Professionnel du bâtiment
C.Affaire : 1Million €/an
Compétences acquises : Gestion commercial/prospection/gestion des achats fournisseurs et consommables/ gestion des chantiers et planning/conduit de travaux

2008 - 2010 — Chargé d'affaire

Départements travaillés : 59/62/02/51/60/80/77/08
Clientèle(s) : Professionnelles BTP/artisan/Maitres d’oeuvres/architectes/Négoce/GSB
C.Affaire : 2Millions €/an
Compétences acquises : Gestion commercial/reporting/collaboration B.E interne/lecture de plan et CCTP/ organisation logistique/gestion planning RDV/prospection

2003 - 2008 — Chef des Ventes Itinérant

Départements travaillés : 59/62/02
Clientèle(s) : Particuliers
C.Affaires : 1,7Millions €/an
Compétences acquises : Gestion commercial/prospection/reporting/
Management des 3 commerciaux/conduite travaux/gestion planning travaux

2000 - 2003 — Chef des ventes

Département(s) travaillé(s) : 59
Clientèle(s) : Particuliers
C.Affaire : 600K€/an
Compétences acquises : Gestion commercial/prospection/reporting

1998 - 2000 — VRP Itinérant en CDI

Départements travaillés : 59/62/02

Clientèle(s) : Particuliers
C.Affaire : 650K€/an
Compétences acquises : Gestion commercial/prospection/reporting
Motif de départ : Fermeture de l’agence nord

Langues

Anglais (courant)

Compétences

Maitrise RT2012, norms PMR, stage Feebat (RGE)

Logiciels

Pack Office, Pro devis, Hercule, Outlook

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.