

Né en 1989  
**62000 Arras**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2407181642**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2014** : Bac +4 à UNIVERSITE DE LILLE sur Villeneuve D'ascq  
Aménagement Urbanisme & Développement des Territoires; UNIVERSI FE. DE HI I F 1

**2012** : Bac +3 à INSTITUT CATHOLIQUE sur Lille  
Commercialisation & Management des Energies Renouvelable

**2011** : Bac +2 à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras  
BTS Technico-Commercial | Spécialité Aménagement & Equipements des Constructions

**2009** : Bac Pro à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras  
BAC PRO | Electrotechnique, Energies, Equipements Communicants

**2007** : BEP à BAUDIMONT SAINT-CHARLES sur Arras  
BEP | Electrotechnique

### Expériences professionnelles

---

#### **02/2018 - à ce jour :**

Chargé d'Affaire chez Lebel Energie sur Maroeuil (62)

- Etablir un devis - Conception 3D - Réalisation de dossier de vente
- Rendez-vous client - Vente de salle de bains - Conseil et faisabilité technique
- Comprendre le besoin d'un prospect - Assurer le suivi clientèle - Relance client par téléphone
- Réalisation des rapprochements bancaires - Saisi des écritures comptables - Facturation des projets

#### **07/2017 - 12/2017 :**

Assistant de Direction chez Golf D'arras sur Anzin-saint-aubin (62)

- Classer documents et courrier - Réalisation des supports marketing et publicitaire
- Comprendre le besoin du client - Organisation d'événement

#### **09/2014 - 03/2017 :**

Responsable de Magasin chez Oh! Marché Malin sur Levin

- Gestion des commandes, livraison, caisses, stocks et le besoin en personnel
- Contrôle de l'hygiène, de la sécurité ainsi que la chaîne du froid

#### **06/2014 - 09/2014 :**

Commercial B to B agroalimentaire chez Som'exo sur Roisel (80)

- Création d'un portefeuille client - Présentation et argumentation d'un produit - Réalisation de reporting

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

agroalimentaire, hygiène, Commercial B to B, Réalisation des supports, Magasin, Commercialisation, Conception de plan, écritures comptables, Etablir un devis, Facturation, Gestion administrative, Etude de projets, Relance client par téléphone, Gestion des priorités, Electrotechnique, Urbanisme, marketing, Organisation d'événement, salle de bains, rapprochements bancaires, vente