Technico commercial

Né(e) en 1980 · 69690 Bessenay · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2407221147

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : entre 2500 et 3000
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

2001 - à ce jour — Technico-commercial
JOINT DUAL : fabricant, concepteur et distributeur d'articles d'étanchéité pour le bâtiment
Relation client :
Répondre aux demandes entrantes (mails, appels, courriers)
Elaboration de devis
Découverte du client, de son activité et ses besoins
Echange d'informations techniques (plans DWG, photos, conseils de pose, etc.)
Envoi d'échantillons
Etude de faisabilité pour les demandes hors catalogue : travail
conjoint avec le BE et les achats
Actions de suivi
Relance des devis et envoi d'échantillons
Contact téléphonique régulier avec les gros comptes
Action de prospection
Création de fichiers de prospection
Création et envoi de mailing, flyers
Appels de prospection, envoi de documentation
Stratégie secteur
Portefeuille 1,3M€ : menuisiers, métalliers, miroitiers, quincaillers
Stratégie par département, par typologie de clients, actions ciblées sur les articles à objectifs
Prévision des ventes

Compétences

Stratégie secteur
Conseils techniques
Suivi de portefeuille 1,3M€
Chiffrage et gestion des marges
Prévision des ventes

Atouts

Réactif
Aisance relationnelle
Force de proposition
Consciencieux
Forte diplomatie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.