

Né en 2004

97211 Rivière-pilote Martinique

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2407290914

Conseiller en gestion de patrimoine

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

Formations

2004 : Bac +4 à Institut Supérieur du Commerce de Paris sur Paris

Formation; option " Finance" Niveau Bac + 4

2001 : Préparation HEC à Lycée BELLEVUE- FORT DE FRANCE sur Martinique

Préparation HEC

1999 : Bac à Lycée MONGERALD - sur Martinique

Expériences professionnelles

12/2005 à ce jour :

Conseiller en gestion de patrimoine chez Gifp - Paris 13ème sur Paris

* Développer, conseiller et fidéliser un portefeuille de clients privés.

* Vente de solutions patrimoniales sur-mesure, Produits déflScalisés (de Robien, Girardin, LMP, ZRR...)

09/2004 - 01/2005 :

Télé conseiller chez Prospects Et Conseiller Clientèle (orange)

01/2004 - 07/2004 :

Chargé de clientèle Banquassurance à distance chez Montage De Dossiers De Financement De Crédit Ou D'assurance

Montage de dossiers de financement de crédit ou d'assurance

o Partie commercial :Conseiller les clients par téléphone sur leur projet

de crédit ou d'assurance , Vendre le produit de crédit ou d'assurance adapté , Réception d'appel , pris e de RDV, suivi client

06/2003 - 08/2003 :

Chargé d'études sur Paris

* Réalisation d'une étude de marché spécifique et du business plan dans le cadre de la création de cette entreprise

2003 à ce jour :

Assistant régisseur chez - Services En Entreprises sur Boulogne-billancourt

Implantation, supervision et animation des activités pour le compte de grandes entreprise DAVIGEL, TOTAL, PMU, BRED...

07/2002 - 08/2002 :

Assistant conseiller financier chez Arca Patrimoine - Boulogne - Billancourt

*Prospection téléphonique et prise de RD V. Objectif: 4 RDV par jour en moyenne, atteint.

*Conseiller et vendre les produits financiers, assurer le suivi des clients sous Access

2001 - 2003 :

BDS ISC

o Résponsable communication : création d'un pôle communication puis coordination des différents pôles sportifs, promotion des différents événements

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

accueil client, animation des activités, Montage, vendre les produits, Réception d'un appel, enquêtes, dossiers de financement, financiers, gestion de patrimoine, assurer le suivi des clients, Prospection téléphonique, Finance, Vente de solutions, Conseiller les clients, Réalisation d'une étude de marché

Centres d'intérêts

Responsable communication, Football, Tennis, Yoles rondes, Musique caribéenne, Cinéma Les cultures, Voyages, en Guyane française