

Né en 1970  
**44600 Saint Nazaire**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2407301336**

## Conseillère commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**11/2013** : ORIAS Bancaire et assurance à Centre ORIAS sur Paris (75)

**10/2009** : Expert à Centre de formation sur Nantes (44)

Expert en immobilier

**06/1995** : Gestion d'entreprise à CIC NANTES sur Nantes (44)

**06/1988** : Bac à Aristide Briand sur Saint-nazaire (44)

### Expériences professionnelles

---

**08/2020 à ce jour** :

Conseillère commerciale chez Ma Santé Facile (masf) sur Saint-nazaire (44)

Développer et fidéliser sa clientèle (particuliers et entreprises), analyser les besoins, proposer des solutions adaptées, finaliser les contrats.

Pérenniser et gérer les risques sur son portefeuille.

**01/2014 - 07/2021** :

Conseillère en prêt et assurance immobilière chez Cafpi sur Saint Nazaire (44)

Analyse financière, gestion des risques, constitution des dossiers

bancaires, négociation de taux et contrats avec les décideurs bancaires.

Apport de conseils juridiques sur les montages financiers (pro et particuliers)

**09/2007 - 06/2012** :

DIRECTRICE D'AGENCE chez Avis Immobilier sur Saint Nazaire (44)

Management d'une équipe de vente, gestion de la stratégie de l'entreprise, recrutement.

**01/2004 - 08/2007** :

Négociatrice en immobilier chez Guy Hoquet sur Saint-nazaire (44)

Prospection, visite, négociation de biens immobiliers jusqu'à la signature du compromis de vente et acte notarié.

**05/1998 - 12/2004** :

Négociatrice en immobilier chez Ajot Immobilier sur Saint-nazaire (44)

Prospection, visite, négociation de biens immobiliers jusqu'à la signature du compromis de vente et acte notarié.

**09/1990 - 04/1998** :

Responsable textile chez Centre Leclerc Immaculée sur Saint-nazaire (44)

Achats Import Export, achats en centrale d'achats, achats Sentier, gestion des réassorts, agencement des rayons, gestion de personnels.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

agencement des rayons, Analyse financière, Achats, centrale d'achats, Import, montages financiers, Gestion d'entreprise, CRM, gérer les risques, gestion des risques, Prospection, immobilière, IMMOBILIER, biens immobiliers, compromis de vente, gestion des réassorts, conseils juridiques, Management d'une équipe de vente, marketing, merchandising, stratégie commerciale, textile

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Voyage, philanthropie, échanges, traditions, sport, lecture