Chargée d’affaires BtoB

Né(e) en 1998 · 75000 Paris · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2408281434

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-12-31 — Bac +5 — Paris Pôle Alternance
MBA Gestion de patrimoine Formation Loi Lagarde, Crédit consommation

Expériences professionnelles

2023-01-01 - 2023-12-31 — Chargée d’affaires BtoB
Établir la stratégie et la négociation commerciale, mobiliser et motiver une équipe autour de la mission et des valeurs de l’entreprise, rédiger les mails et courriers, gérer les données et dossiers, traiter les devis, procéder au suivi administratif de prospection, formation et suivi des nouvelles équipes.
2022-01-01 - 2022-12-31 — Commerciale pôle chauffage
Mise en application de la stratégie commerciale d’Effy, développement et animation d’un réseau de particuliers, recherche et cadrage des projets d’amélioration et optimisation des techniques de ventes et de l’expérience client.
2021-01-01 - 2021-12-31 — Directrice commerciale
Établissement stratégie commerciale, commercialisation des produits, formation des commerciaux, fidélisation de la clientèle, chargé du recrutement, gestion des plannings, gestion plateau de téléprospecteurs.
2020-01-01 - 2020-12-31 — Responsable commerciale
Réalisation des visites techniques, commercialisation des produits, suivi clientèle, établissement des devis, gestion du marketing, suivi travaux et subventions CEE.
2019-01-01 - 2019-12-31 — PDG BTP / ENR
Fondation et organisation de la société, élaboration des appels d’offres d’État, gestion administrative, établissements des CCTP, coordination des fournisseurs et sous-traitants, suivi chantiers.
2016-01-01 - 2024-12-31 — Directrice commerciale
Établissement stratégie commerciale, commercialisation des produits dimensionnement PV / PAC, formation des commerciaux, fidélisation de la clientèle.
2016-01-01 - 2019-12-31 — Mandataire d’assurance référente
Prospection téléphonique, création et développement d’un portefeuille client, commercialisation des produits épargne, retraite, placements, protection sociale et investissements immobiliers.

Langues

Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Stratégie commerciale, Négociation commerciale, Gestion de portefeuille client, Formation des équipes, Suivi administratif, Développement commercial, Fidélisation de la clientèle, Recrutement, Gestion de projet, Prospection téléphonique

Permis

Permis B

Loisirs

Politique, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.