Technico-commercial

62161 Maroeuil · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2408301338

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2003 — Bac +2 — Lycée Guy Mollet
BTS Action Commerciale
12/2001 — Bac — Lycée Robespierre
BAC Sciences et Technologies Tertiaires
Bac +5 — Wedge Institute
Expert en Efficacité Énergétique des Bâtiments

Expériences professionnelles

04/2016 - 04/2023 — Technico-commercial

Conception et commercialisation de projets de construction de maisons individuelles sur mesure. Mise en oeuvre d'un savoir-faire technique et d'une capacité d'écoute, afin d'appréhender les attentes des clients et répondre à leurs envies et besoins, tout en respectant les contraintes techniques, environnementales, législatives et budgétaires.

01/2011 - 12/2016 — Technico-commercial

Commercialisation d'une solution technique gros oeuvre pour la construction de bâtiments à très haute performance thermique. Déterminer les besoins, établir les devis, proposer une offre commerciale, négocier, assurer un suivi commercial et technique, entretenir des relations avec une clientèle fidèle, assurer une veille technologique et suivre les tendances du marché.

01/2006 - 12/2011 — Commercial

Commercialisation d'adoucisseurs d'eau en BtoC. Prospection directe en porte à porte, prospection téléphonique, proposer une solution produit et commerciale adaptée aux attentes des clients.

01/2003 - 12/2010 — Technico-commercial

Commercialisation de panneaux photovoltaïques auprès d'une clientèle de particuliers. Déterminer la solution technique adaptée, établir les devis, gérer la phase commerciale, assurer un suivi de chantier, assurer un reporting CRM.

Atouts

Commercialisation, Négociation, Suivi commercial, Veille technologique, Gestion de projet, Reporting CRM, Conception technique

Permis

Permis B

Loisirs

CROSSFIT, NATATION, MUSIQUE, RUNNING

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.