

Né en 1979
13540 Puyricard
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2409100935

Manager secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1997 : Bac à Lycée Gambetta
Bac pro vente action commerciale

Expériences professionnelles

03/2022 - 12/2022 :

Manager secteur chez Placeshaker

Relations étroites avec ma direction, clients, direction et chargés d'affaires décisionnaires. Développement des accords avec les grands comptes (Leroy Merlin, Castorama...) sur les secteurs PACA et Occitanie. Suivi et encadrement des chargés d'affaires salariés (6 personnes) sur mes secteurs ainsi que leurs multiples chantiers au quotidien.

02/2021 - 02/2022 :

Conducteur de travaux chez Groupe Cmt sur Toulon

Pilotage et gestions des multiples chantiers. Relations étroites avec ma direction et chargés d'affaires décisionnaires au ministère de l'armée sur les bases militaires du Var. Encadrement et gestion complète de l'équipe salariale et des sous-traitants sur des chantiers TCE (environ 20 personnes).

03/2020 - 01/2021 :

Conducteur de travaux chez Apex

Pilotage et gestions des chantiers. Encadrement et gestion complète de l'équipe salariale (environ 10 personnes) et des sous-traitants sur de gros chantiers en fibre.

06/2019 - 02/2020 :

Responsable Drive chez Carrefour Market

Management des équipes, analyse commerciale, développement du chiffre d'affaires.

01/2014 - 12/2019 :

Chef d'entreprise chez Groupe Design / La Boutique Du Béton Ciré

Création et développement de mes sociétés spécialisés dans la création et rénovation d'aménagement extérieur puis la création et rénovation de sols, murs, salle de bain, escaliers, objets, piscines, spa, terrasses en béton ciré.

01/2008 - 12/2014 :

Key account manager national chez Kaufman & Broad

Développement de la stratégie commerciale, respect des process internes, Management des unités

commerciales, analyse commerciale et gestion b to b avec les fournisseurs de la société.

01/2006 - 12/2008 :

Chef des ventes show room sud chez Kaufman & Broad

Mise en place de l'animation commerciale, analyse business unit des chiffres clés incluant la gestion des marges, du chiffre d'affaires et de la rentabilité du showroom.

01/2002 - 12/2006 :

Commercial show room chez Kaufman & Broad

Développement du chiffre d'affaires, gestion du portefeuille clients, et vente pure en adéquation avec les recommandations et process de la société.

Langues

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : débutant)