Manager secteur

Né(e) en 1979 · 13540 PUYRICARD · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2409100935

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1997-12-31 — Bac — Lycée Gambetta
Bac pro vente action commerciale

Expériences professionnelles

2022-03-01 - 2022-12-31 — Manager secteur
Relations étroites avec ma direction, clients, direction et chargés d’affaires décisionnaires. Développement des accords avec les grands comptes (Leroy Merlin, Castorama...) sur les secteurs PACA et Occitanie. Suivi et encadrement des chargés d’affaires salariés (6 personnes) sur mes secteurs ainsi que leurs multiples chantiers au quotidien.
2021-02-01 - 2022-02-28 — Conducteur de travaux
Pilotage et gestions des multiples chantiers. Relations étroites avec ma direction et chargés d’affaires décisionnaires au ministère de l’armée sur les bases militaires du Var. Encadrement et gestion complète de l’équipe salariale et des sous-traitants sur des chantiers TCE (environ 20 personnes).
2020-03-01 - 2021-01-31 — Conducteur de travaux
Pilotage et gestions des chantiers. Encadrement et gestion complète de l’équipe salariale (environ 10 personnes) et des sous-traitants sur de gros chantiers en fibre.
2019-06-01 - 2020-02-29 — Responsable Drive
Management des équipes, analyse commerciale, développement du chiffre d’affaires.
2014-01-01 - 2019-12-31 — Chef d’entreprise
Création et développement de mes sociétés spécialisés dans la création et rénovation d'aménagement extérieur puis la création et rénovation de sols, murs, salle de bain, escaliers, objets, piscines, spa, terrasses en béton ciré.
2008-01-01 - 2014-12-31 — Key account manager national
Développement de la stratégie commerciale, respect des process internes, Management des unités commerciales, analyse commerciale et gestion b to b avec les fournisseurs de la société.
2006-01-01 - 2008-12-31 — Chef des ventes show room sud
Mise en place de l’animation commerciale, analyse business unit des chiffres clés incluant la gestion des marges, du chiffre d’affaires et de la rentabilité du showroom.
2002-01-01 - 2006-12-31 — Commercial show room
Développement du chiffre d’affaires, gestion du portefeuille clients, et vente pure en adéquation avec les recommandations et process de la société.

Langues

Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Pack office, Management, Ressources humaines, Analyse commerciale et technique, Gestion centre de profit

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.