

Né en 2002
76920 Amfreville-la-mi-voie
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2409130533

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2023 : à Tech'up Lyon
Formation Tech'UP

12/2022 : Bac +3 à Négoventis
Bachelor Responsable du développement commercial

12/2020 : Bac +2 à Lycée Guy de Maupassant
BTS Technico-Commercial Option énergie et environnement

Expériences professionnelles

09/2022 - 12/2022 :
Technico-Commercial chez Prolians (descours & Cabaud) sur Le-grand-quevilly
Mise en place d'une stratégie de fidélisation des clients, négociation et conclusion de contrats de vente avec des clients professionnels, formation des clients sur l'utilisation des produits et services proposés, analyse des besoins des clients et proposition de solutions adaptées, collaboration avec le service marketing pour développer de nouveaux supports de communication.

09/2021 - 07/2022 :
Responsable développement commercial (alternance) chez Polysign sur Le Petit-quevilly
Gérer et développer un portefeuille clients, mettre en place une stratégie de prospection efficace pour augmenter le nombre de clients potentiels, présentation des produits et services de l'entreprise lors de rendez-vous commerciaux.

01/2020 - 12/2020 :
Stage Technico-Commercial chez Cedeo sur Maromme
Suivi des commandes et des livraisons, participation à la prospection de nouveaux clients, visites et mailings réguliers afin d'entretenir le contact avec le client.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique du football en club durant 7 ans, Voyages : Hongrie, Roumanie, Bosnie-Herzégovine, Prague, Espagne, Martinique, Allemagne, Belgique