

Né en 1998

97129

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 2409240939

Agent de comptoir

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services Commerciaux.

Formations

06/2019 : Bac +3 à ITIC PARIS - Paris sur 75

Niveau Licence en LICENCE PRO Marketing Opérationnel

06/2017 : Bac +2 à Ecole privé BelAir

BTS en Assistant Gestion PME PMI

2015 : CAP à Lycée Sony Rupaire - Sainte-Rose (GP)

Expériences professionnelles

04/2021 - 08/2021 :

Commercial sur Les Abymes

Transmettre l'image de marque de l'entreprise

Faire des prospections

Faire le porte à porte pour présenter les offres

Développer les ventes et le portefeuille clients

Mettre en valeur les produits

Séduire de nouveaux clients et décrocher des contrats

Conseiller et faire des recommandations aux clients

Veiller à garder des contacts réguliers

Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur

09/2020 - 02/2021 :

Chef de comptoir , responsable d'agence sur Les Abymes

Ouverture et fermeture de l'agence

réception et état des lieux des véhicules

gestion de la flotte

conseil client

gestion de la caisse

Réservation et planification

Facturation et élaboration de contrat de location.

01/2020 - 09/2020 :

Agent de comptoir polyvalent sur 75

Ouverture et fermeture de l'agence

réception et état des lieux des véhicules

gestion de la flotte

conseil client

gestion de la caisse

Réservation et planification
Facturation et élaboration de contrat de location.

01/2019 - 07/2020 :

Employé commerciale sur 75
Aldi Marché, IDF
Esprit d'équipe
Communication
Gestion de l'espace de vente
Réception livraison
Logistique
Entreposage
Relation client

06/2018 - 12/2018 :

Assistante Service Après Vente
Réseaux sociaux et
Création de flyers, plaquettes et documents internes d'aide à la nouveaux médias
comprehension de l'offre
Gestion de l'espace de vente Enregistrement et plannification des interventions
Validation des devis
Relation client

Langues

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit : avancé), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Approvisionnement, porte à porte, Budget, Création de flyers, devis, contrat de location, Facturation, état des lieux, Gestion PME, Relation client, Gestion de la relation client, Développer les ventes, Entrepôsage, Inventaire, Gestion d'équipe, Marketing Opérationnel, Marketing, Marketing digital, image de marque, Merchandising, Mettre en valeur les produits, Réseaux sociaux, Négociation de contrats, gestion de la flotte, Logistique, Gestion de la chaîne logistique, Planification de projet, Service Après Vente, Service à la clientèle, gestion de la caisse, Tenue de la caisse, Gestion de l'espace de vente, Ventes, Economie