

Né en 1963  
**11610 Ventenac-cabardes**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2410021545**

## Technico-commercial itinérant - enr/efficacité énergétique

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**09/2006** : Bac +5 à Ecole nationale supérieure d'agronomie et des industries alimentaires  
CESA / Master II - Commerce International IAA

**06/1989** : Bac +3 à Université de Provence  
Maîtrise Commerce International

**09/1987** : Bac +2 à Université de Provence  
DEUST Commerce International

### Expériences professionnelles

---

**04/2024 - 06/2024** :  
Délégué Régional Méditerranée chez Traject Sante  
Lancement du pilote et présentation de l'application mobile aux responsables de pole et chefs de services.

**07/2022 - 01/2024** :  
Responsable du Dév. France et Partenariats chez Kp-dp sur Colomiers  
Responsable du développement de marchés de conseil aux entreprises et des projets industriels.

**04/2019 - 11/2021** :  
Chargé d'affaires industrie (Eclairage industriel, centrales solaires) chez Zg Europhane sur Vienne  
Chargé d'affaires industrie/logistique Sud-Est / Sud-Ouest, projets d'économies d'énergie.

**09/2015 - 03/2019** :  
Chargé d'affaires B2B (centrales photovoltaïques) chez Sebalvo Solar sur Mirabeau  
Responsable de secteur, chargé de développement de projets de centrales photovoltaïques.

**10/2012 - 06/2012** :  
Responsable de Zone Export EMEA chez Veringer Consulting sur Santander

**09/2012 - 06/2015** :  
Responsable commercial - Région SUD chez Novaday sur Vienne  
Responsable du développement de projets industriels dans les économies d'énergie.

**09/2008 - 04/2008** :  
Responsable de zone Export Europe Sud et Nord chez Axode sur Lunel

**01/2002 - 04/2004 :**

Responsable Commercial Export chez Kodak Industrial Imaging sur Sainte-tulle  
Responsable du développement commercial Export - EMEA.

**02/1995 - 11/2002 :**

Chargé d'Affaires projets Export chez Winsoft sur Grenoble  
Responsable du développement commercial et des partenariats de distribution.

**09/1990 - 12/1994 :**

Technico-commercial Export chez Groupe Perrier sur Vergèze  
Administration de ventes export (boissons).

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Centres d'intérêts

---

Ecotechnologies, Technologies d'économie d'énergie, GTB, Smart building, Facility management, Écohabitat,  
Sports Outdoor (randonnée-VTT, escalade, voile, ski)