

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 241114175008

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Expériences professionnelles

01/2013 - 01/2024 :

Technico Commercial

Vente et installations Photovoltaïque, Pompe à chaleur, Poêles à granulés, ITE. Mise en oeuvre des solutions techniques et suivis des chantiers, vente avec montage des dossiers financiers, CEE et MaprimRénov, coordination des sous-traitants, contrôle de la mise en conformité des installations pour EDF.

01/2008 - 12/2012 :

Responsable Commercial chez Jm Froid / Expert Confort Habitat Daikin

Organisation d'atelier et prévision des objectifs avec la direction, garant des marges et de la satisfaction des clients, montage des dossiers financiers et animation des réseaux avec Bleu Ciel EDF.

01/2006 - 12/2007 :

Responsable Après-Vente chez Opel sur St Quentin

Obtenir les objectifs fixés par la direction, responsable de la rentabilité économique de l'atelier, prise de rendez-vous et organisation de l'atelier.

01/2005 - 12/2006 :

Conseiller Commercial Après-Vente chez Abcis Peugeot sur Compiègne

Réception personnalisée des véhicules clients, conseils sur l'entretien futur des véhicules clients, vente de véhicules et services après-vente.

01/2003 - 12/2005 :

Technico Commercial chez Mecatech sur Marseille

Démonstration, vente et formation sur les nouveaux produits et l'outillage spécialisé, motivation et tournées avec les revendeurs de pièces détachées.

01/2001 - 12/2003 :

Réceptionnaire Carrosserie et Mécanique chez Parc S.v.o Peugeot sur Poissy

Encadrement de 20 personnes, réception des véhicules, planification des ateliers de préparation des véhicules.

01/1998 - 12/2001 :

Conseiller Technique chez Daimler Chrysler France sur Issy Les Moulineaux

Interlocuteur privilégié pour développer un logiciel pour suivre les prêts de véhicules, ventes de véhicules hauts de gammes.

01/1993 - 12/1998 :

Technicien de Maintenance Informatique chez Mtae sur Paris (75)

Portefeuille de 370 experts comptables, responsable des achats matériel, conseil, vente et SAV du matériel informatique.

01/1991 - 12/1993 :

Attaché Commercial chez Lagae & Cimentol sur Aulnay

Portefeuille de 150 grossistes sur toute l'Ile de France, démonstration et formation sur les points de vente des nouveaux produits.

Centres d'intérêts

Pratique de la moto d'enduro, Quad, VTT, Assistance mécanique sur rallye automobile