Commercial

59134 HERLIES · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 241114175506

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2014 — Bac +2 — SIADEP
BTS Management des Unités Commerciales
06/2011 — Bac — SACRE COEUR
BAC PRO Commerce

Expériences professionnelles

04/2019 - 12/2019 — Technico Commercial

Gestion de la relation client, fidélisation, suivi des commandes et résolution des problèmes techniques. Analyse du marché, mise en place de stratégies de vente, élaboration des offres commerciales, établissement des devis et signature des contrats. Mise en œuvre de la politique commerciale, atteinte des objectifs fixés, réalisation du chiffre d'affaires fixé (80K euros en moyenne par mois). Expertise technique fournie aux clients.

03/2017 - 03/2019 — Technico Commercial

Prospection porte à porte, participation aux salons professionnels et foires commerciales pour promouvoir les produits. Formation en technique de vente : argumentaire, objection, closing. Mise en œuvre de la politique commerciale, atteinte des objectifs fixés : 16 rendez-vous clients par semaine en porte à porte. Négociation des termes commerciaux et établissement des contrats de vente.

03/2015 - 03/2018 — Commerçant Indépendant

Techniques de négociation avec des fournisseurs et grossistes pour obtenir des lots de produits à des tarifs justes ou avantageux. Accompagnement des clients dans leurs achats avec des conseils personnalisés, ventes additionnelles. Merchandising des produits pour offrir une présentation esthétique sur marché et foire incitant les clients à l'achat.

09/2012 - 08/2014 — Assistant Manager

Suivi et contrôle des objectifs, mise en place d'animation commerciale, participation à la gestion administrative, interface avec les services internes et les fournisseurs, suivi de l'évolution des stocks, passation et réception des commandes, contrôle des livraisons.

Langues

Anglais (notions)

Atouts

Argumentation commerciale, Techniques de vente, Adaptabilité, Autonomie, Gestion administrative, Goût du challenge

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.