Technico-commerciale B to B en alternance

69008 · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 24111418503

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Formations

09/2023

bac +5mbway lyon, france; université de versailles de saint quentin en yvelines, paris saclay, iae saint quentin en yvelines, franceparismba management, commerce, entreprenariat; master management, parcours evolutions technologiques organisationnelles et stratégiques

06/2020

bac +3université de la réunion saint denis, la reunionréunionlicence en administration economiques et sociales

06/2019

bac +3ecole supérieure de technologie casablanca, maroclicence en marketing et vente

06/2018

bac +2ecole supérieure de technologie casablanca, marocdut en gestion des entreprises et des administrations; option gestion et administration du personnel

Expériences professionnelles

09/2022 - 09/2023 — Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

technico commerciale b b en alternancefolan rillieux la papegérer les demandes des clients/prospects, réaliser les devis et traiter les commandes faire de la prospection et de la relance téléphonique quali er les besoins, attentes et pro l des prospects & clients suivre la clientèle con ée (connaissance client), développer et déliser négocier en collaboration avec le commercial itinérant dans le cadre de la politique commerciale (prix, tarifs, remises, conditions de livraison, délais de paiements, ...) participer bon traitement des réclamations clients assurer la réponse aux consultations, appels d'o res promouvoir les o res spéciales et opérations commerciales réaliser de la veille concurrentielle intervenir auprès des clients en retard de règlement

05/2021 - 07/2021 — Inspecteur / Inspectrice de magasin

chef de zoneivalis créteil, francepréparer l'inventaire des magasins encadrer une équipe de 10 12 compteurs accompagner les clients dans leur contrôles.

10/2019 - 08/2020 — Superviseur / Superviseuse d'hypermarché ou de supermarché

e leclerc la réuniongestion complète d'un rayon l'approvisionnement, le suivi du ca de la marge,... responsabilité de l'élaboration des promotions et des animations commerciales, ainsi que de la gestion des stocks. gestion informatique des commandes, des inventaires et de l'étiquetage. encadrement d'une équipe; accueil et conseil aux clients.

01/2018 - 06/2018 — Attaché commercial / Attachée commerciale en services auprès des entreprises

stage assistante commercialerenault sa auto abda sa , marocprospection de nouveaux clients traitement des appels entrants et mails organisation d'événements réaliser une étude de marché gestion de l'agenda de l'équipe commerciale

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (courant)

Compétences

consultations, demandes des clients, approvisionnement, B to B, magasins, Comptabilité, IAE, COMPETENCES ACADEMIQUES, connaissance client, Traitement des appels entrants, réaliser les devis,

Management stratégique, Gestion des Entreprises, Gestion de l'agenda, Customer Relationship Management, Suivre la clientèle, délais de paiements, traitement des réclamations clients, Prospection de nouveaux clients, inventaire, gestion des stocks, inventaires, politique commerciale, Encadrer une équipe, Encadrement d'une équipe, Marketing, Marketing digital, Organisation d'événements, animations commerciales, traiter les commandes, Gestion informatique des commandes, Administration du personnel, Finance, relance téléphonique, veille concurrentielle, Vente, opérations commerciales, conseil aux clients, capacité d'écoute, étiquetage, Réaliser une étude de marché

Atouts

capacité d'adaptation, excellent sens du relationnel, Créativité, Esprit d'équipe, Rigueur, motivée, Autonomie, Méthodique, Sage

Permis

Permis B

Loisirs

danse orientale

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.