

78560 Le Port-marly
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 241118141434

Auditeur énergétique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

08/2023 : Bac +5 à INSEEC MSC
MASTER BUSINESS DEVELOPPEMENT ET INGENIERIE D'AFFAIRES

08/2021 : Bac +2 à CY Cergy Paris Université
LICENCE PROFESSIONNELLE MANAGEMENT ET GESTION COMMERCIALE DES SERVICES

08/2020 : Bac +2 à Sorbonne Paris Nord
DUT GESTION DES ENTREPRISES ET DES ADMINISTATIONS Option gestion et management des organisations

08/2017 : à Lycée Maurice Utrillo
BACCALAUREAT SCIENTIFIQUE Option informatique et science du numérique

Expériences professionnelles

02/2024 - 08/2024 :
Responsable Magasin - Technico-Commercial B to B et B to C chez Mistermenuiserie Rambouillet sur Rambouillet
Prendre et honorer des rendez-vous et conseiller les clients au sein du plus grand Bricorama. Gérer les rendez-vous de l'argumentaire jusqu'au closing. Management de l'équipe commerciale au sein du shop in shop. Réaliser l'objectif assigné de 80 000€ mensuel. Vente d'équipements d'extérieur et d'intérieur de la maison (portail, portillon, clôture, volet, porte d'entrée, fenêtre, pergola, verrières, escalier ...). Développement (prospection) du portefeuille client. Reporting de activités via le CRM Salesforce. Mise en place d'offres commerciales. Gestion du shop in shop.

12/2022 - 01/2024 :
Auditeur Énergétique chez Freelance sur Île-de-france
Réalisation de plus de 100 audits énergétiques pour des maisons individuelles. Simulation de la performance énergétique des habitations à l'aide d'un logiciel agréé (Bao Evolution, Liciel). Concevoir des scénarios d'efficacité énergétique (Isolation, Chauffage, ECS, Ventilation, Climatisation, Menuiserie...). Détection et réalisation des chiffrages de dossier CEE. Etablissement du rapport et de la synthèse : résultat des analyses, recommandations, estimations des coûts, des économies et délais de retour sur investissement. Assurer l'assistance à maîtrise d'ouvrage pour la mise en oeuvre et le suivi des projets. Restitution et explication des rapports aux clients.

07/2020 - 08/2023 :
Gestionnaire Administration Des Ventes et Commercial chez Accueil Services Croissy-sur-seine sur Croissy-sur-seine
Prospection / Etablissement de devis / Emission et envoi des factures clients. Saisie et suivi des commandes / Traitement des réclamations et litiges. Gestion des appels téléphoniques entrants / Gestion administrative des

clients. Développement de nouvelles opportunités commerciales qui ont généré une augmentation de 20% des ventes en trois ans. Entretenir une étroite relation avec les bailleurs sociaux et les copropriétaires. Participer aux assemblées générales des copropriétés. Gestion de la flotte 92/93 soit 23% du CA (Seqens, Esset PM, Batigere, In'li). Diriger la mise en place et la configuration d'un CRM (SELLSY) en gérant l'équipe, le budget et les délais. Gérer le processus d'appels d'offres pour des contrats d'une valeur de 40 000€. Analyse et suivi des KPIS.

03/2020 - 06/2020 :

Commercial, Stage chez Fitness Park sur Roissy-en-brie

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Astronomie, Athlétisme, Tennis