

Né le 05/12/1988
63430 Pont Du Château
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 241230171535



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

Formations

12/2018 :

Autorisations de conduite de types CACES

12/2010 : Bac +2 à Lycée Sidoine Apollinaire

BTS MUC

12/2008 : Bac à Lycée Bristol

BAC STG mercatique

12/2004 : à Collège Les Mûriers

Brevet des collèges

Expériences professionnelles

02/2022 à ce jour :

Responsable Grands comptes section génies climatique chez Hilti sur Clermont-ferrand

Gestion du portefeuille client, gestion des litiges, suivi des échus, gestion de projets, mise en place des accords tarifaires, suivi de chantiers, démos outillage, piloter l'activité via Salesforce, analyser les ventes, prospection commerciale, suivi des affaires de manière proactive, organiser l'activité, coordonner les services supports, multicontact.

12/2020 - 02/2022 :

Ingénieur Commercial B to B chez Toshiba sur Clermont-ferrand

Prospection commerciale, phoning, Chiffrages, rapports hiérarchiques, développement d'un portefeuille client, visites prospect/client, prises de rendez-vous, administrer une vente, commercialisation d'offres adaptées, gestion relation PME, Grands comptes et collectivités, gestion de litiges, suivi client, rédaction et gestion d'appels d'offres.

04/2018 - 12/2020 :

Conseiller technico-commercial B to B référent chez Kiloutou sur Clermont-ferrand

Conseil en vente de prestations de services et consommables associés, réalisation de devis, gérer les commandes & relations fournisseurs, phoning, prospection téléphonique sur fichiers pro actif, gestion de portefeuille client, visites chantiers, traiter un litige, mettre en place une opération commerciale, facturation clients, gérer départs et retours logistiques VL, relation clients artisans, Grands comptes, Majors et particuliers.

04/2017 - 02/2018 :

Chargé de clientèle et agent de collectes aux entreprises chez La Poste sur Clermont-ferrand

Conseil en vente de prestations de services courriers et colis, gestion des transactions bancaires courantes,

conseil en vente de produits télécoms, collectes de courriers auprès des entreprises, affranchissement, et contrôle qualité.

10/2016 - 03/2017 :

Commercial itinérant B to B chez Paritel sur Clermont-ferrand

Prospection terrain et téléphonique, prise de rendez-vous prospects, préparation des rendez-vous, conseil clients adapté, établir un devis à l'aide d'une tablette, vente et leasing de produits télécoms de types mobiles, standards téléphoniques, autocommutateurs PABX, suivi client, homologation des contrats, visites de chantiers, coopérer avec un technicien.

10/2014 - 06/2016 :

Conseiller commercial B to C chez Orange sur Clermont-ferrand

Vente de produits et prestations télécoms, accompagnement client, conseil client adapté, digitalisation client, utilisation du portail Orange, gestion SAV, propositions d'axes d'améliorations, vente de solutions de financement, vente de produits complémentaires (upsell), vente de produits connectés.

10/2012 - 10/2013 :

Conseiller commercial B to C et chargé de clientèle B to B chez Tel And Com sur Clermont-ferrand

Vente de produits et prestations télécoms, propositions d'axes d'améliorations, vente de produits complémentaires.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Boxe, Football, Cinématographie