

Né le 01/01/1987

**77720 Mormant**

**Plus de 10 ans d'expérience**

Réf : 241230171745

## Plombier sanitaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/1985** : CAP à Lycée professionnel la Rochette

CAP: Plomberie sanitaire

### Expériences professionnelles

---

**09/2015 - 01/2022 :**

Auto-entrepreneur chez Mr Duarte sur St Remy De La Vanne

Prise en charge complète des démarches administratives liées à l'activité. Organisation de la communication sur les réseaux sociaux. Analyse régulière du marché concurrentiel afin d'adapter l'offre aux tendances actuelles. Planification et réalisation des projets en respectant scrupuleusement les délais, contraintes budgétaires et objectifs fixés. Création et mise en oeuvre de stratégies marketing pour promouvoir les produits ou services proposés. Réalisation d'études de marché afin d'identifier les opportunités commerciales et développer le chiffre d'affaires. Négociation de contrats avec des fournisseurs, des partenaires et des clients clés. Création et gestion d'un portefeuille clients diversifié, assurant un service personnalisé. Gestion et développement d'une entreprise en tant que fondateur et directeur général. Gestion efficiente des ressources humaines, matérielles et financières pour atteindre les objectifs fixés. Rédaction de rapports d'activité clairs, concis et précis permettant un suivi efficace des performances globales. Développement d'un réseau professionnel solide lors d'événements sectoriels et rencontres business. Suivi rigoureux des indicateurs clés de performance (KPI) pour ajuster les stratégies en temps réel. Optimisation des processus internes afin d'améliorer l'efficacité opérationnelle et réduire les coûts inutiles. Élaboration de stratégies commerciales pour stimuler la croissance des ventes et la rentabilité. Supervision du recrutement, de la formation et du développement professionnel des employés.

**01/2008 - 12/2012 :**

Plombier chez Utb sur Pantin

**07/2004 - 12/2007 :**

Plombier chez Mr Duarte sur St Remy De La Vanne (77)

**06/1992 - 06/2004 :**

Plombier chez Utb sur Pantin

**06/1989 - 05/1991 :**

Chauffeur livreur chez Sarl Rusti Cuisine sur Morsang Sur Orge (91)

**10/1988 - 10/1988 :**

Plombier chez St Fargeau Bâtiment sur Ponthierry

**05/1988 - 09/1988 :**

Plombier chez Entreprise Plait sur Vaux Le Pénil

**07/1986 - 08/1986 :**

Manoeuvre maçonnerie chez Ets Thierry sur Pezarches

**02/1986 - 03/1986 :**

Plombier chez Et Jaime sur Paris

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Portugais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Stratégie d'entreprise, Techniques de prospection, Gestion d'entreprise, Stratégie commerciale, Gestion administrative, Esprit d'analyse et de synthèse, Techniques de vente, Établissement des états financiers, Services aux entreprises, Gestion entrepreneuriale, Réflexion critique, Gestion de projet, Facturation, Organisation, Prospection commerciale, Coaching à domicile, Veille sectorielle, Argumentation de vente, Aide administrative, Conseils en œnologie, Gestion des stocks, Hiérarchisation des priorités, Veille commerciale, Analyse concurrentielle, Management, Recherche de financements, Gestion de planning, Stratégie marketing, Suivi clientèle, Définition de stratégies marketing, Prise de rendez-vous, Business plan, Analyse des données, Chant, Littérature, Cuisine du monde, Secouriste volontaire durant le festival, Pratique du théâtre au sein du conservatoire, Activités associatives, Arts créatifs, Écologie, Théâtre, Calligraphie, Passion pour la cuisine, Passion pour le cinéma, Voyages linguistiques, Couture, Gestion efficace du temps, Promotion des services sur les réseaux sociaux, Développement d'une présence en ligne, Analyse des performances commerciales, Réalisation d'études de marché, Gestion de projets variés, Mise en place d'un système de suivi client, Création de contenus numériques, Gestion de l'activité avec des outils de pilotage, Suivi du marché et de la concurrence, Pilotage de projets avec des équipes pluridisciplinaires, Développement d'un réseau professionnel, Installation des équipements de chauffage, Contact téléphonique des clients, Entretien du véhicule, Entrée des adresses clients, Vérification des factures, Signature du client, Information du central sur les conditions du trafic, Planification des itinéraires de livraison, Scan des codes-barres des colis, Encaissement des règlements des clients