Responsable Commercial

17690 Angoulins sur Mer · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 241230172005

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +3 — EXCELIA La Rochelle
Formation Commerciale – Bachelor Business
12/2020 — Bac +3 — ECP Formations Rochefort
Techniques de Communication – Certification RNCP
12/2006 — Bac +2 — CNAM
Contrôle de Gestion – 2 Unités d'Enseignement Calcul de coûts, budget.
12/2003 — Bac +2 — AZUR ASSURANCES Chartres
Brevet Professionnel d'Assurance
12/1989 — Bac +3 — ENSMA Poitiers
Licence de Mécanique
12/1988 — Bac +2 — IUT Poitiers
DUT Génie Thermique et Énergies
12/1986 — Bac — Lycée La Rochelle
Baccalauréat C – Mathématiques et Sciences Physiques

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2025 — Conseiller Commercial à Distance
Traitement des demandes, découverte des besoins, analyse des risques et vente. Garantie d'une relation qualitative, gestion administrative et fidélisation de la clientèle.
01/2024 - 12/2024 — Conseiller Entreprises
Information et promotion de l'offre de service, animation d'ateliers individuels et collectifs, conseil en ressources humaines.
01/2023 - 12/2023 — Responsable d'Agence
Développement de la clientèle (visites, études techniques, chiffrages). Pilotage de l'activité, analyse d'indicateurs/KPI, gestion administrative courante.
01/2022 - 12/2022 — Chargé d'Affaires
01/2022 - 12/2023 — Chargé de Clientèle
Développement de la clientèle, renégociation de contrats, fidélisation, accompagnement de l'équipe d'exploitation.
01/2021 - 12/2022 — Conseiller Commercial
Prévoyance, santé, épargne, retraite pour particuliers et professionnels.
01/2018 - 12/2019 — Manager d'Équipe et d'Activités
Maintenance, dépannage, installation d'appareils de chauffage, VMC, PAC. Management opérationnel (organisation, tableaux de bord, administratif, logistique, sécurité).
01/2015 - 12/2024 — Animateur de Réseau Commercial en Vente Directe
Construction, animation et formation d'un réseau commercial (plus de 50 personnes). Création et animation de sessions de formation (présentiel et distanciel).
01/2013 - 12/2018 — Vendeur Conseil (Intérim / CDD)
01/2005 - 12/2008 — Génie Thermique – Conseil / Études / Gestion d'Affaires
01/1998 - 12/2005 — Animateur de Réseau en Vente Directe (150 distributeurs)

01/1996 - 12/1997 — Responsable de Magasin Piscine Pompage Arrosage
01/1993 - 12/1996 — Responsable d’Agence
Gestion d’un portefeuille de 2 /500 clients (35 /% professionnels), CA 1 /500 /000 /€, supervision commerciale.
01/1990 - 12/1993 — Gérant de Société (chauffage, plomberie, énergies renouvelables)

Langues

Français (maternelle)

Atouts

Commercial / Vente / Conseil / Communication, Développement de clientèle, Gestion de portefeuille clients / CRM, Animation de réunions / gestion de conflits, Formation et transmission d’informations, Management opérationnel (organisation, KPI, budgets, plannings), Diagnostic et résolution de problèmes, Gestion administrative et logistique, Management d’équipes (recrutement, formation, évaluation), Leadership, Communication (écoute active, aisance relationnelle), Prise d’initiative / autonomie, Organisation, rigueur, esprit d’analyse et de synthèse, Créativité, ingéniosité, résilience, Capacité d’apprentissage rapide

Permis

Permis B

Loisirs

Environnement et nature, Montagne, Bricolage, Développement personnel, Fitness, Nage en mer, Ski, Équitation (CSO), Peinture, Création en bois

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.