Développeur foncier

69003 Lyon · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 241230172032

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024-09-30 — Bac +5 — IMSI Lyon
Master of Science - Management des services immobiliers Spécialisé en aménagement et promotion immobilière.
2020-06-30 — Bac +5 — IDRAC Business School Lyon
MBA Spécialisé Strategy & Business Innovation Stratégie de marque & marketing digital en alternance.
2018-06-30 — Bac +3 — IDRAC Business School Lyon
Bachelor Responsable du Marketing et du Développement Commercial
2017-06-30 — Bac +2 — Institut Carrel Lyon 6
BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

2023-09-01 - 2024-09-30 — Développeur foncier
Prospection / Détection d'opportunités foncières / Analyse des réglementations. Étude de faisabilité / Étude de marché / Bilan financier. Rédaction et remise d'offres / Rendez-vous propriétaires / Rendez-vous mairie.
2022-09-01 - 2023-09-30 — Développeur foncier
Prospection / Détection d'opportunités foncières / Suivi des fichiers fonciers et cadastraux. Faisabilité / Bilan financier / Rédaction d'offres / Étude de marché / Rendez-vous propriétaires.
2021-01-01 - 2022-12-31 — Chargé commercial et marketing
Rédaction et publication de posts sur les réseaux sociaux (Instagram / Linkedin). Élaboration et gestion de la stratégie de communication. Création de visuels à destination des salons professionnels / Organisation et logistique des évènements professionnels. Gestion relation clients, prospection clients, recherche et analyse des besoins clients. Proposition solutions commerciales. Facturation.
2019-01-01 - 2019-07-31 — Business Developer
2019-01-01 - 2020-03-31 — Chargé marketing et communication
Gestion réseaux sociaux, rédaction de contenus pour différents supports, suivi des clients et prospects (Twitter et Linkedin). Gestion et organisation d'évènements (Congrès Experts Comptables, plus de 6000 congressistes présents / 300 prospects enregistrés). Création et gestion de BDD clients (Ines / plus de 500 clients). Gestion relation clients. Analyse de résultats statistiques et qualitatifs (KPIs). Diagnostics d'études concurrentielles.
2018-01-01 - 2018-07-31 — Assistant communication interne
2016-01-01 - 2018-12-31 — Conseiller en vente

Langues

Anglais (Notions)

Atouts

Rigoureux, Polyvalent, Organisé, Esprit d'équipe, Motivation / détermination, Méthodique, Lecture documents d'urbanisme, Pack Office, Canva, Gestion relation clients, Prospection, Cecim, Bilan financier, Cadastre, Faisabilité, Étude de marché, Étude concurrentielle, Rendez-vous clients, Négociation, Promolead, Marketing

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Musique, Mode, Voyage, Histoire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.