Conseiller de vente

97425 Les Avirons · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 241230173823

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : DOM TOM
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2018 — Bac +3 — Université Paul Valérie

Psychologie Apprentissage de plusieurs formes que la psychologie peut revêtir : psychologie sociale ; du développement ; clinique ; et cognitive.

06/2015 — Bac — Lycée Jacques Prévert

Maturité Spécialisation dans la littérature - dont une option mathématiques (17/20 à l'examen ; une combinaison parfaite entre la culture littéraire et scientifique).

Expériences professionnelles

02/2023 - 04/2024 — Responsable de rayon

Conseil spécialisé dans les rayons de sport avec une augmentation de 5% minimum du CA dans mes rayons. Analyse des indicateurs KPIs avec les collaborateurs dont compréhension, brainstorming & mise en place de solutions : +10% de marge ; 45% min. de taux de transformation ; +15€ du panier moyen et un Indice de vente qui passe de 1,1 à 2. Suivi et exploitation des tendances actuelles - évènements mondiaux, nationaux & locaux, pour renforcer les ventes et le panier moyen. Relation de confiance avec les fournisseurs (commerciaux) pour les nouveaux produits et certaines formations spécifiques des rayons sportifs. Analyse et coordination avec les collaborateurs et la direction pour mettre en place une présentation visuelle du magasin. Proposition de multiples idées pour optimiser les ventes lors d'évènements importants.

01/2021 - 12/2022 — Photographe - Vendeur

Tri de plusieurs séances photos (+1000 photos minimum par jour). Suivi du parcours d'achat : de l'accueil du client au service après-vente en passant par l'impression des photos. Accroissement des ventes additionnelles (i.e. cadres, supports). Responsabilité de la caisse et du coffre, avec un bilan du chiffre d'affaires à la fin du mois et de la saison.

09/2020 - 02/2023 — Conseiller de vente polyvalent

Responsabilité du merch, de la livraison et du chiffre d'affaires du thème de Noël (+5%). Chaque mois dans le TOP 3 des vendeurs en termes de chiffre d'affaires, panier moyen ou du nombre de tickets. Formation des procédures ALMA et RHINOV dans le but de booster les ventes du magasin. Intervention en caisse pour diminuer le temps d'attente des clients, mais aussi pour finaliser le parcours d'achat. Service après-vente personnalisé : proposition d'une solution viable pour le client (fidélisation) et l'entreprise.

01/2018 - 12/2020 — Photographe - Vendeur

Tri de plusieurs séances photos (+1000 photos minimum par jour). Suivi du parcours d'achat : de l'accueil du client au service après-vente en passant par l'impression des photos. Accroissement des ventes additionnelles (i.e. cadres, supports). Responsabilité de la caisse et du coffre, avec un bilan du chiffre d'affaires à la fin du mois et de la saison.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Adaptabilité, Travail d'équipe & soutien, Résistance au stress, Résolution de conflits, Gestion du temps & organisation, Gestion administratif, Microsoft, Adobe Photoshop, Adobe Lightroom, Techniques de vente, Capacités analytiques, Réseaux sociaux

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.