Cadre Technico - Commercial

Né(e) en 1984 · 52000 Chaumont · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 241230173932

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1985-12-31 — Bac +2 — Lycée Philippe Lebon
BTS Technique de commercialisation
1983-12-31 — Bac — Faculté de Dijon
BACCALAUREAT

Expériences professionnelles

2020-02-01 - 2020-03-31 — Vendeur
Réalisation de bilans énergétiques pour les particuliers, avec une expertise dans l'analyse des performances énergétiques des habitations et le conseil personnalisé.
2019-05-01 - 2019-10-31 — Cadre Technico - Commercial dans l'industrie chimique
Vente de produits chimiques et équipements de protection individuelle (EPI), avec une solide expérience multisectorielle sur les départements de l'Aube (10) et de la Haute-Marne (52).
2017-03-01 - 2018-11-30 — Vendeur
Vente et prospection de véhicules sans permis, avec un accompagnement personnalisé pour répondre aux besoins spécifiques des clients.
2015-03-01 - 2020-02-29 — Cadre Technico - Commercial dans l'industrie chimique
Vente de produits chimiques et équipements de protection individuelle (EPI), avec une solide expérience multisectorielle sur les départements de l'Aube (10) et de la Haute-Marne (52).
2012-01-01 - 2014-01-31 — Cadre Technico - Commercial dans l'industrie chimique
Vente de produits chimiques et équipements de protection individuelle (EPI), avec une solide expérience multisectorielle sur les départements de l'Aube (10) et de la Haute-Marne (52).
2007-01-01 - 2011-11-30 — Télévendeur
Vente par téléphone de séminaires spécialisés sur les risques fiscaux et la TVA, auprès des entreprises du CAC 40, avec une expertise en prospection et conseil ciblé.
2006-04-01 - 2006-11-30 — Cadre Technico - Commercial dans l'industrie métallurgique
Spécialiste de la vente de visseries, boulonneries, matériels électroportatifs et EPI, dédié aux professionnels de la division Métal dans l'Aube (10) et la Haute-Marne (52).
1990-10-01 - 2005-05-31 — Cadre Technico - Commercial dans l'industrie chimique
Vente de produits chimiques et équipements de protection individuelle (EPI), avec une solide expérience multisectorielle sur les départements de l'Aube (10) et de la Haute-Marne (52).

Atouts

Techniques commerciales, Techniques de communication, Techniques de marketing téléphonique, Technique pédagogique, Argumentation commerciale, Techniques de management, Gestion des Ressources Humaines, Principes de la relation client, Typologie du client, Organisation de la chaine logistique, Procédure d'appel d'offres, Logiciel de gestion clients, Outils bureautique

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Voyage, Automobile

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.