Ingénieur commercial

67460 Souffelweyersheim · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2501010913

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — INSEEC Grande École
Master 2 International Business Management Mémoire de Fin d'Étude : Intelligence Artificielle et Sécurité Publique
12/2022 — Bac +3 — IUT Robert Schuman
Licence Professionnelle Commerce International Étude de Marché des Portes et Fenêtres en France.

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 — Product Owner & Responsable Acquisition
Conception et lancement du site web français d'Elistair et optimisation du référencement naturel (SEO). Optimisation des campagnes SEA (Google Ads) pour augmenter la génération de leads qualifiés. Production de reportages vidéo mettant en avant les cas d'usage des drones filaires. Identification et prospection de nouveaux leads B2B, avec conduite d'entretiens pour cibler les besoins des clients. Conception d'audit stratégique et déploiement de stratégies adaptées pour développer l'activité des clients. Gestion et suivi des projets digitaux pour garantir des résultats alignés aux attentes.
01/2022 - 12/2023 — Business Developer
Identification et prospection de nouveaux leads B2B, avec conduite d'entretiens pour cibler les besoins des clients. Conception d'audit stratégique et déploiement de stratégies adaptées pour développer l'activité des clients.
01/2021 - 12/2022 — Technico-Commercial
Développement du portefeuille client : identification de nouvelles opportunités commerciales, prospection, gestion des leads et acquisition de nouveaux clients. Participation active aux négociations commerciales : élaboration et rédaction des offres commerciales adaptées aux besoins des clients. Suivi des indicateurs clés de performance (KPI) : analyse des ventes et des résultats, reporting et ajustement des stratégies pour atteindre les objectifs de vente.

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant), Russe (notions)

Atouts

Force de Négociation, Maîtrise Technique, Relation Client, Communication écrite et orale, Gestion de projet, Analyse et Reporting

Permis

Permis B

Loisirs

Alpinisme, Chasse sous-marine, Arts martiaux mixtes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.