Responsable de développement commercial

Né(e) en 1991 · 91210 Draveil · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250102092539

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +2
BTS technico-commerciale option génie climatique
12/2018
Diplôme d'état aide-soignante
12/2012 — Bac
Baccalauréat Professionnel Accueil, Relation et Usager
12/2010
BEP Carrière Sanitaire et Social

Expériences professionnelles

09/2024 - à ce jour — Assistante responsable magasin
Gestion d'un magasin, contact fournisseurs, gestion des appels entrants et sortants et SAV. Prise de commande sur mesure.
02/2023 - 02/2024 — Négociatrice en immobilier
Prospection sous toutes les formes (phoning, boitage, terrain…). Faire preuve de sang-froid, de patience et de persévérance.
06/2022 - 08/2022 — Commerciale
Démarchage des agences immobilières, des mairies et des particuliers en quête de terrain à construire.
09/2021 - 09/2023 — Technico commerciale
Vente de produits sanitaires, chauffages, plomberie et carrelage. Conseils client sur des produits techniques.
05/2019 - 05/2019 — Stagiaire technico-commerciale
Accueil et informations clients. Découverte du métier Technico-Commerciale, classement et suivi de dossiers clients.

Langues

Anglais (moyen), Espagnol (moyen)

Atouts

Vente de produits, Relance des clients, Gestion d'un magasin, Contact fournisseurs, Gestion des appels entrants et sortants, SAV, Prise de commande sur mesure, Prospection, Conseil client, Saisie de Devis et commandes, Suivi des commandes, Animation Commerciale

Permis

Permis B

Loisirs

Engagement Associatif

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.