Technico-commercial

Né(e) en 1996 · 91260 Juvisy-sur-Orge · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 250102123847

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +3 — Université SAAD DAHLEB
Licence Electronique option : Automatique
12/2015 — Bac — Lyce IBN TOUMERT
BAC Mathématique

Expériences professionnelles

01/2022 - 07/2024 — Créateur de Marque / Entrepreneur

Gestion de l'ensemble du processus de production, de la conception à la commercialisation. Collaboration avec des fournisseurs locaux afin de promouvoir une production locale. Création d'une stratégie de communication digitale afin d'accroître la visibilité de la marque. Augmentation des ventes de 30% en un an grâce à des actions marketing ciblées.

01/2021 - 04/2024 — E-Commerçant / Entrepreneur

Gestion et optimisation des campagnes publicitaires en ligne pour augmenter le trafic et promouvoir nos produits. Analyse des données, et des performances afin d'identifier les tendances du marché, et décrocher de nouvelles opportunités. Veiller sur la refonte de la plateforme TACILI.COM afin de faciliter l’accès aux utilisateurs et augmenter le taux de rétention des clients.

01/2020 - 12/2021 — Technico-commercial

Développement et gestion d'un portefeuille clients dans le secteur industriel. Négociation et conclusion de contrats de vente. Formation des clients sur l'utilisation des produits et services proposés. Participation à des salons professionnels pour promouvoir les produits de l'entreprise. Suivi régulier des indicateurs de performance commerciale et ajustement des actions pour atteindre les objectifs fixés.

01/2016 - 12/2020 — Chargé de Communication

Développement d'un réseau de contacts dans le secteur de la robotique pour favoriser les collaborations futures. Mise en place d'un partenariat avec une entreprise leader dans le domaine de l'électricité pour sponsoriser un événement. Participation à plusieurs compétitions de robotique au niveau national et international. Partenariat avec des organismes externes afin d’améliorer notre notoriété.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Techniques de vente, Communication, Langage technique, Outils informatiques, Prospection, Analyse du marché, Veille concurrentielle, Relationnel, Service client

Permis

Permis B

Loisirs

Activités associatives, Bénévolat, Sport, Robotique, Nouvelles Technologies

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.