Responsable Commercial

Né(e) en 1985 · 83000 Toulon · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2501030433

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2004-05-31 — Bac +2 — La Sorbonne, Paris 1
DEUG Economie et Gestion
2002-06-30 — Bac — Lycée Jules Ferry
BAC ES

Expériences professionnelles

2020-02-01 - à ce jour — Responsable Commercial B to B

Pilotage du distributeur national (Rubycom), Gestion du parc abonnés professionnels (CHR + Santé), Recrutement de nouveaux abonnés au travers de prospection physique et téléphonique, Recrutement et animation de distributeurs pour développer la Vente Indirecte.

2019-12-01 - 2020-02-01 — Chef des Ventes

Animer et motiver l'équipe de vente, Fixer et piloter des objectifs quantitatifs et qualitatifs des vendeurs, Participer au CODIR avec les équipes magasins pour définir la stratégie gagnante, Analyse et reporting des indicateurs commerciaux auprès de la hiérarchie.

2017-07-01 - 2019-11-30 — Compte Clé régional

Déployer les plans d’actions nationales en région, Négocier et élaborer des plans d’actions régionaux, Analyser les indicateurs de performance, Relayer les informations entre les équipes terrain et siège.

2016-06-01 - 2017-06-30 — Manager des ventes

Recruter, former, manager une équipe de 20 vendeurs, Développer les compétences des vendeurs par un suivi personnalisé, Veiller au respect du process de ventes, Analyser, suivre les indicateurs de performance.

2013-07-01 - 2016-06-30 — Chef de secteur

Animer un réseau de 50 distributeurs (GSS, GSA, FAI).

2011-11-01 - 2013-06-30 — Vendeur Référent

Vendre, conseiller, démontrer l'ensemble des offres, Assurer le suivi des dossiers clients, Accompagner, former les vendeurs.

2008-05-01 - 2011-11-01 — Conseiller clientèle

Traiter les demandes clients en appels entrants et sortants, Expert métier: Soutien des conseillers clientèle, Intégrer l'équipe RETENTION.

Langues

Anglais (Notions), Arabe (Notions)

Atouts

Relation client, Techniques de vente, Négociation, Management des équipes, Leadership, Polyvalent, Autonome, Esprit d'équipe, Capacité d'analyse, Challenger, Microsoft Office, Management

Loisirs

Pratique de plusieurs sports (badminton, football, basket, boxe), Educateurs niveau I Football + Basketball, Passion pour le bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.