Commercial

80800 Bussy les Daours · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2501031336

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2011 — Bac +5 — CNAM
Master 1 Responsable Commercial
08/2010 — Bac +3 — CNAM
Licence Economie et Gestion

Expériences professionnelles

09/2023 - à ce jour — Directeur D'agence Bancaire

Définir des missions ainsi que des objectifs commerciaux annuels et mensuels. Animer des réunions afin de piloter l'activité. Evaluer leur performances et la montée en compétences des collaborateurs. Gestion des risques agence et développement du PNB.

05/2020 - 08/2023 — Directeur d'agence bancaire

Définir des missions ainsi que des objectifs commerciaux annuels et mensuels. Animer des réunions afin de piloter l'activité. Evaluer leur performances et la montée en compétences des collaborateurs. Gestion des risques agence et développement du PNB.

01/2018 - 04/2020 — Directeur d'agence bancaire

Définir des missions et des objectifs commerciaux annuels et mensuels, l'animation de réunions afin de piloter les projets, l'évaluation de leurs performances, la gestion des risques, la montée en compétences des collaborateurs, le développement du PNB Agence.

03/2015 - 12/2017 — Conseiller de clientèle professionnelle

Gestion et développement du portefeuille clients professionnels, développement de la double relation, accompagnement de la clientèle de professionnels et particuliers aux travers des financements, de la prévoyance et des placements.

09/2012 - 02/2015 — Conseiller de clientèle professionnelle

Gestion et développement du portefeuille de clients professionnels essentiellement composé de professions libérales. Développement de la double relation, accompagnement de la clientèle de professionnels et particuliers aux travers des financements, de la prévoyance et des placements.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Techniques de management, Animation d'équipe, Formation du personnel, Pédagogie, Mise en œuvre d'opérations commerciales, Définition des objectifs commerciaux, Développement de portefeuille, Développement commercial, Établissement et gestion de relations, Expertise en développement commercial

Loisirs

Sport, Course à pieds, Bricolage, Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.