

**80800 Bussy Les Daours**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501031336**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

### Formations

---

**08/2011** : Bac +5 à CNAM  
Master 1 Responsable Commercial

**08/2010** : Bac +3 à CNAM  
Licence Economie et Gestion

### Expériences professionnelles

---

#### **09/2023 à ce jour :**

Directeur D'agence Bancaire chez Sg Crédit Du Nord sur Clermont / Liancourt / Saint Just En Chaussée  
Définir des missions ainsi que des objectifs commerciaux annuels et mensuels. Animer des réunions afin de piloter l'activité. Evaluer leur performances et la montée en compétences des collaborateurs. Gestion des risques agence et développement du PNB.

#### **05/2020 - 08/2023 :**

Directeur d'agence bancaire chez Credit Du Nord sur Saint Just En Chaussée  
Définir des missions ainsi que des objectifs commerciaux annuels et mensuels. Animer des réunions afin de piloter l'activité. Evaluer leur performances et la montée en compétences des collaborateurs. Gestion des risques agence et développement du PNB.

#### **01/2018 - 04/2020 :**

Directeur d'agence bancaire chez Crédit Du Nord sur Montdidier  
Définir des missions et des objectifs commerciaux annuels et mensuels, l'animation de réunions afin de piloter les projets, l'évaluation de leurs performances, la gestion des risques, la montée en compétences des collaborateurs, le développement du PNB Agence.

#### **03/2015 - 12/2017 :**

Conseiller de clientèle professionnelle chez Crédit Du Nord sur Roye  
Gestion et développement du portefeuille clients professionnels, développement de la double relation, accompagnement de la clientèle de professionnels et particuliers aux travers des financements, de la prévoyance et des placements.

#### **09/2012 - 02/2015 :**

Conseiller de clientèle professionnelle chez Caisse D'epargne De Picardie sur Amiens  
Gestion et développement du portefeuille de clients professionnels essentiellement composé de professions libérales. Développement de la double relation, accompagnement de la clientèle de professionnels et particuliers aux travers des financements, de la prévoyance et des placements.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Centres d'intérêts**

---

Sport, Course à pieds, Bricolage, Lecture