Commercial sédentaire

33300 Bordeaux · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2501050656

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2017 — GEM-ESC GRENOBLE
Délégué pharmaceutique en Technologie médicale
09/2000 — Lycée polyvalent ORT
Bac +2 (BTS, DUT, DEUG) en Commerce
06/1998 — Lycée polyvalent ORT
Baccalauréat / Niveau bac en Commerce

Expériences professionnelles

07/2022 - à ce jour — Assistant commercial sédentaire
Prise des rdv téléphoniques pour les commerciaux, Vente de produits par téléphone, Gestion des appels et des relances clients
01/2022 - 07/2022 — Commercial sédentaire
Traitement des appels entrants et sortants, Élaboration des devis et des factures, Suivi administratif, Traitements des commandes, Relances impayés, Vente de produits par téléphone
01/2019 - 12/2021 — Responsable magasin
Gestion du magasin, des appels entrants et sortants, Gestion des fournisseurs et des commandes et des factures, Gestion des caisses, Gestion des employés, Gestion du merchandising
01/2018 - 12/2019 — Assistant manager
Gestion du centre, Gestion du portefeuille clients, Gestion des appels entrants et sortants, Responsable de l'entretien du site, Gestion des dossiers, des factures et relances
01/2017 - 12/2017 — Commercial sédentaire
Vente, rachat et regroupement de crédits par téléphone, Rigueur, Gestion des dossiers, des factures et relances, Organisation
01/2016 - 12/2017 — Vendeur conseil
Vendeur Electroménager, Télévision et Informatique, Sens du Service, Responsable Merchandising
01/2011 - 12/2016 — Vendeur conseil d'Assurances Longues Durées et Crédits
Vendeur Electroménager, Télévision et Informatique, Responsable Merchandising
01/2001 - 12/2010 — Vendeur Electroménager, Télévision et Informatique
Responsable rayon Téléphonie, Responsable Merchandising
01/2000 - 09/2002 — Serveur
Service à table, Restaurant de 100 couverts, Café, boissons froides, Encaissement

Atouts

Maîtrise des techniques de vente, Connaissance des produits et du magasin, Capacité de persuasion, Capacité d'adaptation et d'organisation, Connaissance et respect de la politique commerciale, Compétences commerciales, Polyvalence, Contact facile avec le client, Aptitude à conseiller, Aptitude dans la gestion de stock, Expérience en gestion d'équipe, Supervision, Sens de l'organisation, Gestion de point de vente, Expérience en tant qu'adjoint(e), Développement du leadership, Gestion d'agence, Leadership, Supervision d'équipe, Vente, Capacités de communication, Prospection téléphonique, Gestion des comptes, Prospection, B2B, Salesforce, Vente en assurance

Loisirs

Bassiste dans un groupe de Rock

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.