Commercial B to B

95800 Cergy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501050947

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2009 — Bac +2
Formation de commerce
12/2007 — Bac
Bac générale Mention bien

Expériences professionnelles

Manager commercial
Élaborer des plans d'action commerciale, définir les objectifs commerciaux, assurer une veille sur le marché, organiser les opérations commerciales, former l'équipe commerciale.
Commercial chef de secteur
Prospecter et démarcher de nouveaux clients, gérer un portefeuille clients, adapter l'offre commerciale, préparer l'argumentaire de vente, négocier les conditions commerciales.
Commercial B to B
Prospecter de nouveaux clients, analyser les besoins du client, construire et présenter des offres, négocier les prix et conditions commerciales, fidéliser les clients.

Langues

Français (maternelle), Arabe (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Capacité d’adaptation, Sens de la communication, Bon relationnel, Leadership, Esprit d’équipe, Dynamique, Autonome

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.