

**45140 St. Jean De La Rue**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501052006**

## Chef de secteur

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/1992** : Bac +2 à ECOLE SUPERIEURE DE VENTE ( 37 Tours ); Stage Ecole Mr. Bricolage sur Orléans (45)  
Techniques de vente, marketing, gestion

### Expériences professionnelles

---

#### **01/2015 - 12/2024 :**

CHEF DE SECTEUR quincaillerie de décoration chez S3c sur 77 Fontenay Trésigny  
Développement en Région Centre de la g.s.b. ,négoces matériaux  
quicailleries professionnelles.  
prospection ,prescription architectes et suivi chantier .

#### **01/2012 - 12/2014 :**

A.T.C. en ferronnerie chez Lahfer sur 81 Mazamet  
Vente au réseau négoces matériaux et menuiseries indus. ( fenêtriers ).  
Prospection, prescription; référencement et accompagnement terrain.

#### **01/2005 - 12/2008 :**

chez Protec Equipements sur 91 Palaiseau  
A.T.C. en outillage à mains .  
Développement en Région Centre du réseau de distribution paint, fi.  
Référencement en centrales d'achats; suivi des revendeurs.

#### **01/1998 - 01/2005 :**

chez Sbmm Chaplain sur 35 Rennes  
A.T.C. en nettoyeurs haute pression.  
Développement en Région Centre du réseau li.s.a., g.s.s, g.s.b.  
Référencement produit et vente directe en installation sur bâtiments industriels.

#### **01/1992 - 01/1998 :**

chez Bralo sur 69 Lyon  
A.T.C. fixation ( rivets et outillage).  
Développement en Région Centre du réseau g.s.b. et g.s.s.  
Suivi du référencement auprès des revendeurs .

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

centrales d'achats, Bricolage, menuiseries, marketing, nettoyeurs haute pression, quincaillerie, rivets, ferronnerie, bâtiments industriels, négoces, Vente, Techniques de vente, vente directe

## Centres d'intérêts

---

bricolage