

45140 St. Jean De La Ruelle
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501052006

Chef de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Batiment.

Formations

06/1992 : Bac +2 à ECOLE SUPERIEURE DE VENTE (37 Tours); Stage Ecole Mr. Bricolage sur Orléans (45)
Techniques de vente, marketing, gestion

Expériences professionnelles

01/2015 - 12/2024 :

CHEF DE SECTEUR quincaillerie de décoration chez S3c sur 77 Fontenay Trésigny
Développement en Région Centre de la g.s.b. ,négoces matériaux
quincailleries professionnelles.
prospection ,prescription architectes et suivi chantier .

01/2012 - 12/2014 :

A.T.C. en ferronnerie chez Lahfer sur 81 Mazamet
Vente au réseau négoces matériaux et menuiseries indus. (fenêtriers).
Prospection, prescription; référencement et accompagnement terrain.

01/2005 - 12/2008 :

chez Protec Equipements sur 91 Palaiseau
A.T.C. en outillage à mains .
Développement en Région Centre du réseau de distribution paint, fi.
Référencement en centrales d'achats; suivi des revendeurs.

01/1998 - 01/2005 :

chez Sbmm Chaplain sur 35 Rennes
A.T.C. en nettoyeurs haute pression.
Développement en Région Centre du réseau li.s.a., g.s.s, g.s.b.
Référencement produit et vente directe en installation sur bâtiments
industriels.

01/1992 - 01/1998 :

chez Bralo sur 69 Lyon
A.T.C. fixation (rivets et outillage).
Développement en Région Centre du réseau g.s.b. et g.s.s.
Suivi du référencement auprès des revendeurs .

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

centrales d'achats, Bricolage, menuiseries, marketing, nettoyeurs haute pression, quincaillerie, rivets, ferronnerie, bâtiments industriels, négoce, Vente, Techniques de vente, vente directe

Centres d'intérêts

bricolage