Commercial BtoB

Né(e) en 1997 · 76160 Darnétal · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2501060811

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2024 — Bac +3 — EFFOR Academy
Bachelor: Responsable du Développement Titre professionnel de niveau 6 bac + 3
06/2023 — Bac +2 — EFFOR Academy
BTS: Négociateur Technico-commercial Titre professionnel de niveau 5 bac +2

Expériences professionnelles

09/2022 - 09/2024 — Chargé de relations entreprises
Prospection et développement de nouveaux clients pour étendre le portefeuille commercial. Animation d'un stand sur des salons et des foires. Suivi commercial d'un portefeuille clients et prospects. Analyse des besoins des clients et proposition de solutions adaptées à leurs attentes. Transmission et communication des informations de financement aux entrepreneurs de la ville. Participation à l'accompagnement des porteurs de projets des quartiers prioritaires. Réponse aux appels entrants en traitant rapidement les demandes, transmission si besoin aux conseillers spécialisés. Présentation des produits : caractéristiques et tarifs. Promotion des offres commerciales adaptées au profil du client afin de contribuer aux objectifs de l'entreprise.
09/2021 - 06/2022 — Volontaire de l'entrepreneuriat
06/2018 - 06/2021 — Chargé de clientèle

Langues

Français (maternelle), Anglais (maternelle)

Atouts

Relation client, Prospection commerciale, Techniques de vente, Veille commerciale, Suivi clients, Analyse de marché

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Voyage, Commerce

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.