

94800 Villejuif
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2501072029

Business développeur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à ISG PARIS
Master Marketing et Communication

12/2020 : Bac +2 à IAE d'Amiens
Bac+2 en Gestion et Management

Expériences professionnelles

09/2022 - 12/2024 :
Business Développeur chez Jackaudio
Vente d'appareil auditif
Gestion de trois points de vente
Prospection commerciale (campagne de mailing, appels téléphoniques, déplacement chez le client)
Assurer un suivi régulier des clients pour maintenir une relation solide
Sensibilisation contre la perte d'audition sur les réseaux comme dans les EHPAD afin d'encourager la prise de rendez-vous à travers les liens ou QR code pour des dépistages.
Établir des partenariats stratégiques avec des opticiens

05/2022 - 08/2022 :
Assistant commercial chez Société Générale
Accueillir les clients en agence ou par téléphone
préparer les dossiers clients pour les rendez-vous commerciaux
Rédiger et traiter les e-mails, courriers, compte rendus
Participer à des actions de prospection en contractant des clients potentiels ou existants pour proposer de nouveaux produits
Présenter les produits et services bancaires adaptés aux besoins des clients

02/2021 - 04/2021 :
Assistant Service Client chez Fransabank
Accueil et orientation des clients.
Traiter les réclamations courantes et les transmettre aux services concernés
Suivre l'avancement des demandes de crédits, assurances ou placements et informer le client des étapes

02/2021 - 04/2022 :

Responsable de service chez Pizza Hut

Saisir les ventes

Préparer les commandes

Approvisionnement du stock

Clôturer la caisse

Langues

Anglais (Oral : bilingue / Ecrit : avancé), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Accueillir les clients, appels téléphoniques, partenariats stratégiques, Approvisionnement du stock, audition, QR code, points de vente, Stratégie de communication, Comptabilité, développement commercial, Finance d'entreprise, demandes de crédits, gestion de projets, prise de rendez-vous, dossiers clients, Traiter les réclamations, actions de prospection, Macroéconomie, Marketing, Marketing digital, Finance, Service Client, services bancaires, EHPAD, orientation des clients, Clôturer la caisse, Préparer les commandes, Présenter les produits, Vente, Prospection commerciale, ventes, Négociation commerciale, informer le client

Permis

Permis B