Business Développeur

94800 Villejuif · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2501072029

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — ISG PARIS
Master Marketing et Communication
12/2020 — Bac +2 — IAE d'Amiens
Bac+2 en Gestion et Management

Expériences professionnelles

09/2022 - 12/2024 — Business Développeur
Vente d'appareil auditif
- Gestion de trois points de vente
- Prospection commerciale (campagne de mailing, appels téléphoniques, déplacement chez le client)
- Assurer un suivi régulier des clients pour maintenir une relation solide
- Sensibilisation contre la perte d'audition sur les réseaux comme dans les EHPAD afin d'encourager la prise de rendez-vous à travers les liens ou QR code pour des dépistages.
- Établir des partenariats stratégiques avec des opticiens

05/2022 - 08/2022 — Assistant commercial
Accueillir les clients en agence ou par téléphone
- préparer les dossiers clients pour les rendez-vous commerciaux
- Rédiger et traiter les e-mails, courriers, compte rendus
- Participer à des actions de prospection en contractant des clients potentiels ou existants pour proposer de nouveaux produits
- Présenter les produits et services bancaires adaptés aux besoins des clients

02/2021 - 04/2022 — Responsable de service
Saisir les ventes
- Préparer les commandes
- Approvisionnement du stock
- Clôturer la caisse

02/2021 - 04/2021 — Assistant Service Client
Accueil et orientation des clients.
- Traiter les réclamations courantes et les transmettre aux services concernés
- Suivre l'avancement des demandes de crédits, assurances ou placements et informer le client des étapes

Langues

Anglais (bilingue), Arabe (maternelle), Français (maternelle)

Compétences

Accueillir les clients, appels téléphoniques, partenariats stratégiques, Approvisionnement du stock, audition, QR code, points de vente, Stratégie de communication, Comptabilité, développement commercial, Finance

d'entreprise, demandes de crédits, gestion de projets, prise de rendez-vous, dossiers clients, Traiter les réclamations, actions de prospection, Macroéconomie, Marketing, Marketing digital, Finance, Service Client, services bancaires, EHPAD, orientation des clients, Clôturer la caisse, Préparer les commandes, Présenter les produits, Vente, Prospection commerciale, ventes, Négociation commerciale, informer le client

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.