

59910 Bondues
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2501072133

Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

11/2024 : Bac +5 à CPA France
Mba Executive

09/2013 : à Université de Picardie Jules Verne sur Amiens
09/2011 : License : Droit à Université de Picardie Jules Verne sur Amiens
License : Droit

Expériences professionnelles

02/2022 - 12/2022 :

Directeur commercial chez Inodesign Group sur Lille
* Audit et mise en place de stratégie commerciale
* Gestion et optimisation des performances commerciales
* Négociations stratégiques (Contrats cadres et grands comptes)
* Rédaction CGV
* Création et structuration d'équipe commerciale
* Collaboration interservices
* Veille stratégique et innovation
Réalisation : Croissance du chiffre d'affaires de 30% en deux ans.

08/2021 - 02/2022 :

Responsable commercial sur Lille
* Mise en oeuvre de la stratégie commerciale
* Gestion et développement de clientèle
* Négociation et gestion de contrat
* Suivi et analyse de performance
* Veille stratégique
Réalisation : Record de commandes obtenues en 6 mois.

09/2019 - 12/2019 :

Chef des ventes chez Com'plus (force De Ventes Externes - Edition Lefebvre) sur Lille
* Encadrement et animation équipes commerciales
* Pilotage des performances commerciales
* Stratégie commerciale et développement
* Gestion administrative et organisationnelle
Réalisation : Dalloz, taux de réalisation des objectifs passé de 60% à 90%, effectif doublé.
Elegia, taux de réalisation des objectifs passé de 40% à 90%, effectif passé de 2 à 5 personnes.

08/2017 - 06/2019 :

Chef de secteur chez Vitafras sur Reims

* Développement portefeuille client

* Fidélisation

* Elaboration proposition commerciale et suivi budget.

* Animation et pilotage équipe commerciale.

* Relation client.

Réalisation : Taux de réalisation passé de 80 à 94% sur un portefeuille de 8 millions d'euros.

09/2015 - 10/2018 :

Co fondateur chez Snighter sur Paris

* Analyse stratégique

* Développement commercial et partenariat

* Rédaction contenu éditorial, vidéo de présentation.

* Veille stratégique

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

suivi budget, Droit des Affaires, Développement portefeuille client, Développement commercial, Fidélisation, Gestion administrative, Gestion financière, Stratégie d'entreprise, grands comptes, gestion de contrat, analyse de performance, Relation client, innovation, Marketing digital, Négociations, Négociation, partenariat, Audit, Science politique, stratégie commerciale, proposition commerciale, ventes, Force de ventes