

75000 Paris
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2501072148

Chargé d'affaires / business manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

06/2023 : à Aix-en-Provence, France sur Aix-en-provence

06/2021 : à Aix-en-Provence, France sur Aix-en-provence

Bac +5 à Aix Marseille Université sur Marseille

Master 2 en Management et Commerce International

Bac +3 à Université d'Aix sur Marseille

Licence en Management des Affaires et Commerce International

Expériences professionnelles

09/2023 - 01/2024 :

Chargé d'Affaires ☐Stage chez Ask Me A Favor

Prospecter, gagner et fidéliser les clients

Développement et gestion RH des collaborateurs ☐Recrutement, intégration, suivi opérationnel)

Accompagner et former les clients sur notre outil

Prise en charge des rendez-vous commerciaux

Négociation et closing des contrats

Veille concurrentiel

09/2021 - 08/2022 :

Business Development Analyst ☐Alternance chez Tanger Med Special Agency / Tmsa

Prospection d'opportunités d'investissement en Afrique

Gestion des appels d'offres

Gestion du CRM

Participation aux salons professionnels

Participation aux négociation avec les potentiels partenaires

03/2021 - 08/2021 :

Costumer Success Manager ☐Stage chez Med Air Systeme

Onboarding des clients

Analyse de la satisfaction client

Établissement de relations clients

Communication proactive avec les clients

Commerciale ☐Stage)

04/2020 - 08/2020 :

chez Banque Société Générale

Prospection de nouveaux clients
Gestion de portefeuille client
Vente de produits financiers
La préparation de contrats, la collecte de documents requis et le suivi des dossiers clients
Veille concurrentielle

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Commerce International, Business Development, financiers, Gestion des appels d'offres, Gestion de portefeuille client, préparation de contrats, CRM, relations clients, suivi des dossiers clients, investissement, suivi opérationnel, Prospection de nouveaux clients, Négociation, Participation aux salons, gestion RH, satisfaction client, Veille concurrentielle, Vente de produits

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyage, Musculation