Technico-commercial

Né(e) en 1968 · 44340 Bouguenais · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501080446

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2019-12-31 — Bac +2 — Retravailler
Négociateur Technico-commercial de niveau III
2019-09-30
SST
2015-11-30
Habilitation Electrique HC, H1, H2, BC, B1, B2, BR
2009-12-31 — Bac +2 — ACTE & FORMATION
Métreur Dessinateur Bâtiment TCE niveau III Technologies de la construction de maison, Dessins techniques, métrés et rédactions de dossiers techniques, Dessin, CAO, DAO sur AUTOCAD.
1993-12-31 — Bac — AFPA
Technicien de maintenance en Agro-alimentaire
1987-12-31 — CAP — JOLIVERIE
CAP, BEP Carrossier option réparateur
1985-12-31 — CAP — JOLIVERIE
CAP ELECTRICIEN D'EQUIPEMENT

Expériences professionnelles

2022-01-01 - à ce jour — TECHNICO-COMMERCIAL itinérant B to B
Reconquêtes de clients perdus et prospects, résultat 90 clients en plus. CA 800 K€. Peinture : bâtiment, automobile, industrie, consommables. Petits outillages : ponceuses, clés, meuleuses dessertes. Gros outillages : pont élévateur, poste à souder.
2019-06-01 - 2019-06-30 — TECHNICO-COMMERCIAL sédentaire en B to B
Outillages et quincailleries.
2019-01-01 - 2022-12-31 — TECHNICO-COMMERCIAL itinérant B to B
Création de poste, portefeuille vide et à mon départ 160 clients. CA 800 K€. Bois : ossature, charpente, terrasse, meuble, parquet.
1998-01-01 - 2018-12-31 — TECHNICIEN DE MAINTENANCE responsable technique
Travaux neufs, maintenance, frais généraux, achat & sécurité (biens et personnes).
1988-01-01 - 1998-12-31 — ELECTRICIEN BATIMENT, INDUSTRIEL
Diverses missions intérimaires, dont 16 mois comme chef d'équipe.

Atouts

Développer le portefeuille clients, Visite clients, prospects en directe, Identifier les besoins des clients et des prospects, Vente aux particuliers et aux professionnels, Etudier une solution technique des clients et des prospects, Rédiger une offre de prix, Fidélisation client contrôle CA / N-1, Prise de rendez-vous qualifié par téléphone, Négocier les prix, Recevoir les représentants, les chargés d'affaires et les artisans, Analyser et Concevoir les plans, Réaliser dépannage électricité, hydraulique, pneumatique, Remplacer des éléments de tôlerie soudés ou non, Dépanner les véhicules anciens, Changement de pièces mécaniques, Peinture

Permis

Permis B

Loisirs

Passionné par l’automobile, Aime bricoler (travaux maison personnel), Aime visiter Monuments anciens ou récents

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.