

**29800 Landerneau**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501081128**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/2003** : Bac +2 à Ecole supérieure de commerce  
Management

**07/2000** : Bac +2 à CFA  
BTS Force de Vente

**07/1998** : Bac à Saint Sébastien  
Baccalauréat Littéraire

### Expériences professionnelles

---

**05/2008 - 11/2022 :**  
Responsable commercial région Bretagne chez Phénix Evolution (groupe Géoxia) sur Bretagne  
Commercialisation de produits de rénovation et d'amélioration de l'habitat. Former et accompagner la force de vente sur le terrain. Fédérer et motiver l'équipe lors des réunions hebdomadaires. Suivre les résultats commerciaux de la force de vente. Gérer une équipe de commerciaux pour atteindre les objectifs de ventes et développer le chiffre d'affaire. Mise en place de méthodes et actions développant le CA. Reporting d'activité réguliers auprès de la direction, communication des résultats commerciaux, point sur les dossiers en cours. Veille concurrentielle. Mise en place de relations privilégiées avec les fournisseurs et partenaires financiers.

**08/2005 - 03/2008 :**  
Responsable commercial Finistère/Morbihan chez Bouygues Immobilier sur Finistère/morbihan  
Responsable de la commercialisation des programmes immobiliers. (V.E.F.A) Gérer une équipe de commerciaux pour atteindre les objectifs de vente et développer le chiffre d'affaire. Organiser et gérer notre présence sur les différents salons de l'habitat du secteur. Accompagner les investisseurs privés dans le cadre de défiscalisation immobilière (loi De Robien). Conseiller en financement et gestion locative. Élaborer et mettre en oeuvre une stratégie commerciale pour augmenter les ventes.

**02/2003 - 05/2005 :**  
Responsable magasin chez Téléphone Store sur Brest  
Suivre quotidiennement les résultats commerciaux (chiffres de vente, CA). Animer et motiver l'équipe pour atteindre les objectifs fixés par la Direction. Etablir les rapports d'activité pour la direction. Gérer les stocks, organiser des inventaires en réserve et en magasin.

**09/1998 - 07/2001 :**  
Technico commercial (apprenti puis 1 an VRP) chez Az Habitat Confort sur Nord Finistère  
Vente aux particuliers de produits d'amélioration de l'habitat (double vitrage de rénovation, laine de roche). Réaliser des devis, négocier et conclure des ventes. Développer et suivre la relation clients afin de garantir leur satisfaction.

## **Langues**

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Pratique du self défense méthode jujitsu, Gouren (lutte Bretonne), Tennis classé 15/4, Maquettisme véhicules militaires