

Né le 01/01/1981  
**06800 Cagnes-sur-mer**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501091400**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2006** : Bac +3 à Ecole supérieure  
Master 1 Management commercial

**12/2004** : Bac +2  
Brevet Technicien Supérieur Force de vente

**12/2003** : Bac  
Baccalauréat série STT

### Expériences professionnelles

---

**01/2022 - 09/2023** :  
Responsable Adjoint Commercial chez Sfr France sur Cannes  
Accueil et prise en charge du client, présentation, argumentation et mise en valeur des produits, participation aux RDV fournisseurs, vente de produits périphériques (Assurance et extension de garantie), gestion des stocks et litiges, suivi des ventes et fidélisation de la clientèle.

**06/2017 - 09/2017** :  
Conseiller commercial Leader chez Bouygues Telecom sur Paris (75)  
Accueil et conseil clients, vente des produits et services, suivi des ventes et fidélisation de la clientèle, gestions des stocks et des litiges.

**01/2017 - 10/2021** :  
Conseiller Commercial Leader et Satisfaction client chez Orange France sur Boulogne-billancourt  
Accueil clientèle des produits et services Orange, participe activement à la satisfaction client, conseil et vente des produits stratégiques d'Orange, négociation commerciale et fidélisation de la clientèle, traitement des demandes clients de "bout en bout" (Réclamations, SAV).

**02/2011 - 06/2012** :  
Conseiller Commercial chez Orange France sur Neuilly-sur-seine  
Accueil clientèle et vente des produits et services Orange, suivi des ventes et gestions des stocks, assurer la bonne tenue de la boutique, contribution à l'atteinte des objectifs (satisfaction clients, CA), gestion de caisse, réalisation des inventaires.

**10/2007 - 01/2010** :  
Responsable commercial Adjoint chez Noos-numericable sur Orléans  
Accueil clientèle et vente des produits et services, négociation commerciale et fidélisation de la clientèle,

traitement des factures et relances des clients, assurer la qualité de service, participation à la gestion de la boutique (réception des livraisons, inventaire, caisse), rapport d'activités commercial, management commercial et reporting, gestion des litiges.

## Centres d'intérêts

---

Voyages, Sport, Nouvelles technologies