

**77100 Meaux**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2501091838**

## Responsable d'agence

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**06/2017** : NIVEAU II  
NIVEAU II

**06/2014** : Bac +2  
BTS NRC

Bac  
Bac STG 2013

### Expériences professionnelles

---

**03/2024 à ce jour :**  
Chargé de Partenariats CEE chez Aidee Délégitaire Cee  
Mise en place d'un process de sélection des partenaires  
Suivi, développement et animation du réseau  
Négociation des contrats cadres  
Coordination de projet CEE

**09/2023 - 02/2024 :**  
Key Account Manager chez Crust Énergie  
vente de solution rénovation énergétique via le dispositif des CEE

**03/2022 - 08/2023 :**  
chez Permis Malin  
Lancement de deux nouvelles agences  
Développement et fidélisation du portefeuille client  
Management d'équipe  
Gestion flotte automobile

Responsable du développement commercial  
Edition AI Q4 2018 - 2021  
Lancement d'une start up  
Ouverture des marchés francophones  
Partenariats BtoB grands comptes  
Représentant de l'image de marque lors des salons, events

Directeur commercial Action Prévoyance 2017 - 2018  
Recrutement / formation force de vente  
Mise en place des stratégies et plan d'action commercial  
Coaching et accompagnement des équipes / suivi des KPIs

## **/ à ce jour :**

Responsable zone IDF chez Permis Malin  
Chef d'équipe Action Prévoya nce 2 016  
Développement portefeuille client  
Management d'équipe  
Responsable zone IDF  
Commercia I BtoC : Action Prévoya nce 2 015  
Meilleur commercial année 2015  
Vente de produits d'assurance et prévoyance

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

NIVEAU II, BtoC, Coaching, Développement Commercial, Développement portefeuille client, fidélisation du portefeuille client, grands comptes, Gestion flotte automobile, Coordination de projet, CRM, plan d'action commercial, Management d'équipe, image de marque, Négociation des contrats, suivi des KPIs, rénovation, force de vente, Vente de produits, vente de solution

## **Centres d'intérêts**

---

ceinture noire de judo