Conseillère commerciale

93230 Romainville · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250109191904

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2021 — Lycée Simone Weil

Expériences professionnelles

09/2023 - 06/2024

Prospection de nouveaux clients
- Vente de produits et de services adaptés au profil de la clientèle
- Montage des dossiers
- Gestion d'un portefeuille clients

06/2021 - 04/2023 — ASSISTANTE COMME RCIALE / ADMINISTRATIVE

Réalisation des chiffrages
- Gestion des documents de l'entité / agenda
- Mission logistiques (contrôle de stock, commande, réservation)
- Elaboration de différents supports pour réunions
- Traitement du courrier (tri, mise sous pli, affranchissement, dispatching)
- Accueil téléphonique et physique
- Suivi, classement et l'archivage des dossiers ; devis, factures,..)

GE STIONNAIRE DE LA RE LATION CLIE NT

08/2019 - 02/2020

Bouygues Telecom , Paris

08/2019 - 02/2020

- Reception des appels : identification des besoins, filtrage, prise de messages
- Résolution des problématiques dans le respect des enjeux relationnels et commerciaux
- Traiter les réclamations des clients (livraison, facturation)
- Coordonner les commandes avec les disponibilités des produits

Langues

Anglais (courant), Français (courant)

Compétences

classement, archivage des dossiers, Montage, Traitement du courrier, affranchissement, Accueil téléphonique, Reception des appels, prise de messages, Team Building, devis, factures, facturation, Gestion d'un portefeuille clients, chiffrages, Traiter les réclamations des clients, Prospection de nouveaux clients,

contrôle de stock, négociation, logistiques, Gestion des conflits, mise sous pli, disponibilités des produits, Vente de produits, Eloquence

Atouts

Sens du contact, Résistance au stress, Coordonner, Excel, PowerPoint

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.