Commercial

78680 Épône · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250110212605

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2016 — CAP — Cfaie
CAP Traiteur

Expériences professionnelles

06/2022 - à ce jour — Commercial

Gestion des dossiers clients, rassemblement et vérification des documents transmis, mise à jour des données. Établissement de devis détaillés, en demandant au besoin l'avis d'un spécialiste interne pour les aspects techniques.

09/2021 - 06/2022 — Commercial terrain

Vente de contrats d'énergie en BtoC et en BtoB. Réalisation de mes objectifs avec 50 contrats signés en moyenne par mois. Prospection terrain afin de développer le portefeuille clients.

01/2019 - 09/2021 — Commercial

Prospection terrain afin de développer le portefeuille clients, ciblage des prospects en suivant la politique commerciale de l'entreprise. Participation aux salons professionnels, animation du stand et accueil des visiteurs.

10/2016 - 11/2018 — Commerciale terrain

Prospection physique et téléphonique, organisation et conduite des entretiens commerciaux. Vente de contrats d'énergie en BtoC et en BtoB. Formation de commerciaux juniors.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Suivi client, Gestion comptable, Argumentaire commercial, Analyse du marché, Gestion de projet, Réponse aux appels d'offre, Assurance qualité, Techniques de négociation, Rédaction de contrats, Optimisation de mon emploi du temps, Prospection téléphonique, Communication orale, Analyse de données, Créativité, Gestion du stress, Autonomie, Gestion des conflits, Sens des responsabilités

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.