Directeur de Production / R&D / Achat

17240 Clion · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501102341

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1987-12-31 — CAP — Lycée Professionnel Joseph Cugnot
BEP - CAP Electromécanique, option Electrotechnique

Expériences professionnelles

2023-01-01 - 2024-12-31 — Directeur de Production / R&D/ Achat

Manager une équipe de 11 personnes (5 ingénieurs au Bureau d'études (Méca & Automatisme), 1 acheteur et 5 personnes en production). Échanger avec les fournisseurs. Planifier et prioriser les développements / Achats / lancements en production. Garantir la qualité et le suivi des processus. Clients : Pharmacies hospitalières, Laboratoires de recherche, industrie pharmaceutique, ONG.

2018-01-01 - 2023-12-31 — Responsable de Production / R&D mécanique

Manager une équipe de 5 personnes en production. Développer et réaliser les plans mécaniques. Échanger avec les fournisseurs / Méthode et devis. Création des désignations et codes produits + intégration dans l'ERP. Planifier les OF de production et suivi des bonnes pratiques. Clients : SNCF, RATP, EDF, ENEDIS, AIRBUS, CHATEAU DE CHANTILLY.

2016-01-01 - 2018-12-31 — Responsable de vente NORD

Développer les ventes de l'entreprise. Développer les chiffres d'affaires/marges des secteurs en accord avec les exigences de l'entreprise. Fidéliser les portefeuilles clients. Suivre et coordonner l'ensemble des affaires. Appliquer la politique des prix. Préparer, organiser et suivre les opérations commerciales. Clients : INTERMARCHE, CORA, CARREFOUR, LEROY MERLIN.

2013-01-01 - 2016-12-31 — Responsable développement GSS

Développer et fidéliser les portefeuilles clients. Préparer et répondre aux appels d'offres et élaborer les tarifs. Valider les plans de fabrication et lancer en fabrication les prototypes. Clients : FNAC, CULTURA, Rougier & Plé, Bébé Confort.

2009-01-01 - 2013-12-31 — Commercial / Chargé d'affaires

Assurer la supervision technique et financière des affaires. Piloter les relations avec les sous-traitants et les fournisseurs. Établir les devis et les cahiers des charges ainsi que le suivi des chantiers. Assurer le lancement en fabrication des prototypes, validation des plans de fabrication. Clients : SPORT 2000, MONDOVELO, SPORT ET LOISIRS, CALL CENTER.

2004-01-01 - 2009-12-31 — Chargé d'affaires

Relations clientèles, fournisseurs, étude des prix. Établir les devis et les cahiers des charges. Réalisation du projet – Lancement en commande et suivi avec les clients. Clients : LECLERC, INTERMARCHE, CARREFOUR, CHAMPION.

1998-01-01 - 2004-12-31 — Dessinateur / Gestionnaire d'affaires

Réaliser les plans d'aménagements des magasins (AUTOCAD). Établir les offres commerciales et commandes de ces mêmes réalisations. Clients : JOUETLAND, JARDILAND, DELBARD, WELDOM, TATI.

Langues

Anglais (Notions)

Atouts

Management, Négociation, Sens relationnel, Autonomie, Réactivité, sens du service, Produits industriels,

Forces de proposition, Rigueur, Capacité d’organisation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.