

83440 Fayence
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501110444

Responsable surface de ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

06/2002 : informatique à Formation pour Adulte
informatique

06/1999 : communication à cabinet FONCTIONS
communication

06/1998 : Vente à cabinet A.C.E
Vente

06/1993 : Bac à Lycé Jules Ferry
niv Bac, F3 electrotechnique

IOBSP à CA consumer finance
IOBSP

Expériences professionnelles

01/2003 à ce jour :

Responsable surface de ventes chez Castorama sur Le Cannet, Provence-alpes-côte D'azur, France
négociation - achat - vente - recrutement
Garant de la vente en libre service
Encadrement et animation d'une équipe de vente (14 personnes)
Responsabilité du chiffre d'affaires et de la rentabilité.

01/2003 - 05/2003 :

Adjoint Responsable informatique chez E.leclerc sur Cannes
maintient et mise à jour des serveur caisse / pricing

06/2002 - 12/2002 :

Webmaster chez Philips Semiconductors sur Sophia Antipolis, Provence-alpes-côte D'azur, France
Développement de l'intranet Local (Sophia).

05/2001 - 12/2001 :

Webmaster chez Ikon Office Solutions sur Sophia Antipolis, Provence-alpes-côte D'azur, France
Etude d'un Plan de communication, en vue de la création de l'intranet du groupe

01/2000 - 12/2001 :

Employé principal chez Carrefour chez Adecco France sur Puget Sur Argens
Employé de rayon puis Principal chez Carrefour, encadrement d'une équipe de 5 personnes.

01/1998 - 01/2000 :

Assistant chef de magasin (itinérant) chez Aldi Stores

Poste itinérant sur la région P.A.C.A. Objectifs : management des équipes (5 personnes par magasin sur 5 magasins), gestion et tenue des magasins en collaboration avec les directeurs au sein de la société de discount alimentaire.

01/1998 - 12/1999 :

Vendeur Multimedia chez Interdiscount sur Fréjus

Poste sur le département du Var. Objectifs : acquisition de compétences dans le domaine de la vente en multimédia et complément de formation à l'informatique.

10/1994 - 01/1998 :

Agent Technico-commercial / chef d'équipe chez Bcph / Avm Provence sur Le Muy, Provence-alpes-côte D'azur, France

Agent technico-commercial itinérant sur la région P.A.C.A et les départements limitrophes. Objectifs : vente en porte à porte et sur rendez-vous dans le domaine de la rénovation de l'habitat de travaux à comptant ou à crédit. Encadrement et management d'une équipe de 5 commerciaux.

06/1993 - 09/1994 :

Responsable achat / vente V.O chez E.c.d sur Région De Fréjus, France

Responsable achat V.O : adjudications en salles des ventes.

Vente de V.O.

Langues

Allemand (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Occitan (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

achat, vente en porte à porte, B2C, magasin, magasins, Développement des compétences, Gestion de la relation client (CRM), intranet, animation d'une équipe, encadrement d'une équipe, management des équipes, management d'une équipe, Multimedia, Gestion de la chaîne logistique, Stores, pricing, Plan de communication, rénovation de l'habitat, ventes, vente, domaine de la vente